



Liège - Belgique, le 10 mai 2007, EVS Broadcast Equipment S.A. (ISIN BE0003820371, Bloomberg EVS BB, Reuters EVSB.BR), leader en matière d'applications vidéo numériques professionnelles destinées aux productions TV en direct, a communiqué aujourd'hui ses résultats financiers pour le premier trimestre (« 1T07 ») et a donné des informations sur l'évolution de ses activités.

#### Faits marquants :

- **VENTES 1T07 DE 19,9 MILLIONS EUR, STABLES A -1% vs. 1T06**
- **MARGE OPERATIONNELLE EBIT 1T07 DE 65% vs. 70% AU 1T06**
- **INVESTISSEMENTS EN R&D ET EN FRAIS COMMERCIAUX**
- **RESULTAT NET 1T07 DE 8,6 MILLIONS EUR, STABLE vs. 1T06**
- **CONTRAT POUR UN SERVEUR CENTRAL HD POUR LES JEUX 2008 A PEKIN**
- **CARNET DE COMMANDES DE PRINTEMPS DE 18,3M EUR, -18% HORS LOCATIONS**
- **ANNEE DE CONSOLIDATION AXEE SUR LES NOUVEAUX PRODUITS ET MARCHES**
- **DIVIDENDE BRUT FINAL DE 1,20 EUR PAR ACTION PAYABLE LE 20 JUIN 2007**

#### Chiffre d'affaires et performance

Pierre L'Hoest, CEO d'EVS, explique: "comme attendu, les ventes trimestrielles se stabilisent aux alentours de 20 millions EUR. Ce niveau était considéré comme exceptionnel il y a 18 mois mais entre temps, notre organisation s'est développée et se prépare pour la prochaine étape. Nos clients reconnaissent la puissance, la flexibilité et la capacité d'innovation de la plateforme **XT[2]**® combinée à la célèbre application **Multicam LSM**® et aux suites logicielles **[IP]Director**® et **CleanEdit**®. Nos produits renforcent leur leadership sur les marchés de la production externe et gagnent de nouveaux champs d'application, en particulier dans des environnements en quasi-direct ou d'enregistrement multi-caméra, comme les productions télévisées de soirées électorales ou en studio dans de nombreux pays. »

<b>Ventes – en millions EUR Systèmes TV <sup>1)</sup></b>	<b>1T06</b>	<b>4T06</b>	<b>1T07</b>	<b>% 1T07 / 1T06</b>
Total	20,1	19,0	19,9	- 1 %
<b>Total à taux de change constant</b>	<b>20,1</b>	<b>19,1</b>	<b>20,6</b>	<b>+2 %</b>

1) voir la segmentation géographique dans l'annexe 3.

#### Revue de l'activité

Jacques Galloy, CFO, commente : « Suivant un excellent quatrième trimestre 2006, le premier de 2007 a généré 19,9 millions EUR de ventes, soit une stabilisation (-1%) comparativement à 2006. Il convient de souligner que le 1T06 précédait des grands événements sportifs, ce qui n'est pas le cas pour 4T06 et 1T07. Le premier vecteur de croissance d'EVS reste toujours clairement la transition de la cassette vers des supports numériques. Cette transition est accélérée par le passage de la Définition Standard à la Haute Définition. Toutefois, l'industrie de la télévision anticipe ces conversions majeures et a déjà entamé la mise à jour progressive de ses équipements ».

En termes géographiques, l'évolution des ventes d'EVS sur le trimestre a varié en fonction des tendances de fonds de chacune des zones géographiques. Les ventes européennes en recul ont été compensées par de bonnes nouvelles d'Asie et surtout des Etats-Unis. Les ventes de la région Europe-Moyen Orient-Afrique ("**EMEA**") ont reculé de **35%** à 6,9 millions EUR et souffrent de la comparaison avec un premier trimestre 2006 qui profitait des Jeux Olympiques d'hiver de Turin et de livraisons liées à la Coupe du Monde de football en Allemagne. Les ventes sur cette région devraient s'améliorer en cours d'année. Le développement de la Haute Définition (« HD ») n'est plus une interrogation mais une question de temps. Environ 8% des cars de régie européens sont capables de produire en HD tandis que moins d'1% des téléspectateurs européens peuvent profiter de cet extraordinaire nouveau format d'image. Actuellement, la HD est une des options les plus demandées auprès des plus grandes chaînes de télévision à péage. Le remplacement de la cassette dans la production TV en studio reste un important vecteur de croissance, surtout en Définition Standard. Les ventes de la région Asie-Pacifique ("**APAC**") ont augmenté de **3%** à

5,1 millions EUR principalement grâce au Japon, à la Corée du Sud et à l'Australie. Hormis la location de 0,8 million EUR pour les jeux du Commonwealth sur 1T06, les ventes APAC ont augmenté de +24%. Mi-avril, EVS a signé un accord important avec **Beijing 2008 Olympic Broadcasting** pour la location d'un gros serveur central en Haute Définition qui sera déployé en août 2008 dans le Centre International de Télévision. Cela est similaire au contrat de location de matériel et de prestation de services de la Coupe du Monde 2006 qui avait été considéré par beaucoup comme une avancée majeure dans la numérisation de la production télévisée pour ces événements planétaires. Cette fois, et cela sera une première mondiale, non seulement les cars de régie mais le Centre International de Télévision fonctionnera lui-même en Haute Définition. Enfin, et non des moindres, les ventes américaines ("**NALA**") ont crû de 4,8 millions USD (+85%) à 10,4 millions USD grâce à la migration vers la HD de cars de production, mais aussi au gain de grands projets en studio aux Etats-Unis et au Canada. Prenant en compte la faiblesse du dollar US, les ventes NALA traduites en EUR ont progressé de 70% à 7,9 millions EUR.

En avril dernier, EVS Broadcast Equipment S.A. a présenté sa **technologie « Instant Tapeless » au NAB**, grande foire commerciale mondiale organisée à Las Vegas et où sont présentées les dernières innovations en matière de Broadcast et d'industrie des médias. Les clients ont fortement apprécié la flexibilité, l'interface conviviale et la puissance de la gamme de serveurs XT, ainsi que les applications logicielles s'y rapportant et les solutions « gateway » (de passerelle). EVS a aussi présenté les nouvelles fonctionnalités de l'**XStore[2]**, solution de stockage de masse et d'accès en temps réel. EVS a démontré une plus forte interopérabilité avec les solutions de post-production de AVID et de APPLE. EVS est aussi un des premiers fabricants de serveurs à traiter nativement le nouveau format **AVID DNxHD**. Le stand de EVS a attiré de nombreux clients et prospects autour de démonstrations de processus de production sans cassette pour les studios, les débats sportifs, les actualités, et le direct sportif depuis les stades. Les clients ont enfin apprécié les nouvelles caractéristiques de la plateforme EVS qui permet le "**Speedclipping**". En effet, les nouveaux outils de production de EVS accélèrent les processus, augmentent l'interactivité, améliorent la qualité des images et des programmes, et créent beaucoup plus de contenu, sous la forme de clips, qui sont mis à disposition immédiate des plateformes multimédia, principalement la télévision mais aussi internet et le 3G.

## Résultats et trésorerie

Le groupe gère sa croissance organique et renforce ses équipes R&D, commerciales et de service à la clientèle afin de pouvoir franchir une nouvelle étape. Le personnel du groupe était de 169 personnes (hors XDC) au 31 mars 2007, soit une augmentation de 17% par rapport au 31 mars 2006. La **marge brute atteint 87% pour 1T07**, +1% par rapport à 1T06, tandis que la **marge d'exploitation EBIT est de 65%**, soit 5% de moins que les 70% du 1T06, ceci étant dû au renforcement de la structure. Le taux d'impôt du groupe diminue de 34% à 32% suite à la forte croissance des grandes exportations. Compte tenu de la contribution négative, mais en net progrès, de XDC (0,4 millions EUR, mise en équivalence), le **résultat net du 1T07 s'élève à 8,6 millions EUR, identique à 1T06**. Le résultat net de base par action atteint 0,63 EUR sur 1T07, en ligne avec 1T06. Au 31 mars 2007, le bilan du groupe fait apparaître une trésorerie brute de 41,3 millions EUR et des dettes financières à long terme de 2,6 millions EUR.

## XDC – Cinéma Numérique

XDC, la filiale à 47% d'EVS, a doublé ses ventes sur 1T07 qui atteignent 0,9 million EUR. L'excédent brut d'exploitation (« EBITDA ») est presque à l'équilibre tandis que la perte trimestrielle s'élève à 0,8 million EUR, comparée à une perte de 1,2 million EUR sur le 1T06. Alors qu'1% seulement des écrans européens ont été numérisés à ce jour, d'importantes discussions sont en cours concernant le modèle économique du Cinéma Numérique. XDC mène le déploiement du cinéma numérique européen avec plus de 280 salles numérisées. Pour la troisième année consécutive, XDC a été sélectionné comme partenaire officiel du festival de Cannes. XDC va installer et gérer 16 systèmes de projection numérique et plus de 60 séances numériques en JPEG2000 principalement, dont 3 films en compétition : "Zodiac", "The Last 15", "The Oate's Valor", dont le film d'ouverture "Ocean's Thirteen" et aussi, par exemple, le concert de U2 en 3D HD. XDC est bien positionné pour devenir un acteur clé de ce marché en mutation vers le numérique.

<b>Compte de résultats</b>	<b>1T06</b>	<b>4T06</b>	<b>1T07</b>	<b>1T07 /</b>
<b>Chiffres clés consolidés – IFRS en millions EUR</b>	<b>Non audité</b>	<b>Non audité</b>	<b>Non audité</b>	<b>1T06</b>
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>20,1</b>	<b>19,0</b>	<b>19,9</b>	<b>-1%</b>
Marge brute %	86%	87%	87%	+1 pct
<b>Résultat d'exploitation - EBIT</b>	<b>14,1</b>	<b>12,2</b>	<b>12,9</b>	<b>-8%</b>
<b>Marge EBIT %</b>	<b>70%</b>	<b>64%</b>	<b>65%</b>	<b>-5 pct</b>
Résultat avant impôts et exceptionnels	14,2	12,1	12,7	-11%
Impôts sur le résultat	-4,8	-3,7	-4,1	-14%
Contribution XDC (1)	-0,7	-0,1	-0,4	-43%
Résultat net – Part du groupe	8,7	8,4	8,6	-1%
<b>Résultat net courant – Part du groupe (2)</b>	<b>8,7</b>	<b>8,6</b>	<b>8,7</b>	<b>0%</b>
<b>Rentabilité nette %</b>	<b>43%</b>	<b>45%</b>	<b>44%</b>	<b>+1 pct</b>
<b>Données par action en EUR</b>	<b>1T06</b>	<b>4T06</b>	<b>1T07</b>	<b>1T07 /</b>
	<b>Non audité</b>	<b>Non audité</b>	<b>Non audité</b>	<b>1T06</b>
Nombre moyen d'actions souscrites sur la période hormis les actions propres	13.706.595	13.585.621	13.598.927	
Nombre moyen d'actions dilué	13.853.595	13.775.380	13.769.827	
<b>Résultat net, part du groupe, de base par action</b>	<b>0,63</b>	<b>0,62</b>	<b>0,63</b>	<b>-1%</b>
<b>Résultat net, part du groupe, dilué par action</b>	<b>0,63</b>	<b>0,61</b>	<b>0,62</b>	<b>-1%</b>
<b>Résultat net courant, part du groupe, de base par action</b>	<b>0,64</b>	<b>0,63</b>	<b>0,64</b>	<b>0%</b>

(1) Voir annexe 4 note 6.

(2) Le résultat net courant est le résultat net (part du groupe) hors résultats non courants, compte tenu des éléments fiscaux.

## Perspectives 2007

L'industrie de la télévision traverse une période d'évolution technologique sans précédent. EVS fournit des applications audio et vidéo numériques haut de gamme à des centaines de chaînes de télévision dans le monde, en particulier dans les domaines de la retransmission d'événements sportifs en direct et de la production en studio, là où la société a développé sa position de leader dans des marchés de niche. La migration des enregistrements sur cassette vers des schémas de production intégrés **sans cassettes** est en cours et se poursuivra pendant les dix années à venir. Ce processus est favorisé par la transition de la Télévision de Définition Standard vers la Télévision Haute Définition, les nouveaux équipements devant être capables de fonctionner avec des solutions numériques en Haute Définition. EVS bénéficie donc directement de deux vecteurs de croissance du monde de la télévision au sens large : **la HDTV et le Sport**. EVS a une double stratégie de croissance pour son secteur TV: d'abord, bénéficier de son leadership en matière de production TV mobile et équiper l'ensemble des cars de production en HDTV lors des 6-10 années à venir; ensuite développer le marché de la production et du montage en **studio en quasi-direct** pour lequel la plateforme XT[2]® est en voie de devenir un moteur de référence. La HDTV aura un impact sur l'activité pendant une assez longue période et entraînera des vagues d'achats d'équipements.

Le **carnet de commandes de printemps** s'élève à **18,3 millions EUR** comparé à 23,9 millions EUR à la même date il y a un an, c-à-d -23%. Le chiffre de début 2006 incluait 3,6 millions EUR de contrats de location pour les grands événements sportifs de 2006 alors que le carnet actuel inclut 1,6 million EUR, principalement pour les jeux de Pékin 2008, mais aussi les jeux panaméricains de Rio au Brésil en juillet 2007. Hormis ces gros contrats locatifs, le carnet de commandes est en **recul de 18%**. Le carnet de commandes ouvert au 1<sup>er</sup> avril 2007 était de 8,9 millions EUR (contre 16,3 en 2006, incl. les locations) et les commandes reçues sur le mois d'avril s'élèvent à 9,4 millions EUR (contre 7,6 en 2006, incl. les locations).

Sur base de son analyse actuelle, des conditions du marché et des exigences à moyen et à long terme des clients existants, le **Conseil d'Administration prévoit une croissance du chiffre d'affaires et du résultat à long terme**. Malgré les conditions générales du marché particulièrement porteuses, la visibilité demeure limitée. Sous réserve de changement du climat économique, du risque géopolitique et de l'évolution du cours du USD, le **Conseil pense que 2007 sera une année de consolidation entre deux grandes années**. Durant l'année 2007, le groupe va renforcer sa R&D, sa force de vente et ses équipes d'ingénieurs projets afin de poursuivre sa croissance organique à long terme. La seconde moitié de l'année 2007 devrait bénéficier de la demande liée aux grands projets studio en quasi-direct, mais également aux grands événements sportifs à venir en 2008 : les Jeux Olympiques d'Eté et le championnat d'Europe de Football. Les fondamentaux de marché restent très solides et positifs.

## AGO, AGE, dividende et rapport annuel 2006

Le Conseil d'EVS a convoqué une Assemblée Générale Mixte des actionnaires le mardi 15 mai prochain afin d'approuver les comptes annuels 2006 et d'approuver le renouvellement du programme de rachat d'actions propres. En outre, le Conseil propose un dividende brut final de 1,68 EUR par action (incluant le dividende intérimaire de 0,48 EUR) à l'Assemblée Générale, ce qui implique un dividende brut final de 1,20 EUR par action à payer le 20 juin 2007 via les banques FORTIS et ING. Ensuite, le Conseil propose d'octroyer environ **5.000 actions en tant que participation bénéficiaire** à l'attention du personnel. L'ordre du jour complet et les procurations pour les Assemblées Générales Ordinaires (dividende, plan de participation bénéficiaire, nominations) et Extraordinaires (prolongation du programme de rachat d'actions propres, dématérialisation, procédure du capital autorisé) sont disponibles sur le site du groupe [www.evs-global.com](http://www.evs-global.com) sous la rubrique « Investors / Financial news ». Le rapport annuel 2006 est téléchargeable en français et en anglais depuis le même site sous la rubrique « Investors / Reports ».

### Réunion d'analystes & journalistes et téléconférence

EVS tiendra aujourd'hui à Liège à 10:30 CET une réunion avec les analystes financiers et les journalistes à Liège, avec la participation de Pierre L'Hoest, CEO et Jacques Galloy CFO. Une **téléconférence en anglais se tiendra à 16h00** afin de vous donner la possibilité de discuter des résultats et des récents développements. Veuillez contacter [corpcom@evs.tv](mailto:corpcom@evs.tv) afin de recevoir le numéro d'accès pour participer à la téléconférence, ainsi qu'un exemplaire de la présentation.

### Calendrier Sociétaire:

Mardi 15 mai 2007: Assemblée Générale Annuelle des Actionnaires

Mercredi 20 juin : détachement du coupon ordinaire

Jeudi 6 septembre 2007: Ventes et résultats 2T07

Jeudi 8 novembre 2007: Ventes et résultats 3T07

### Pour plus d'informations, veuillez contacter :

Jacques GALLOY, Director & CFO, EVS Broadcast Equipment

Liege Science Park, 16 rue Bois Saint-Jean, B-4102 Liège-Ougree, Belgique

Tel : +32 4 361 7014 - Fax : +32 4 361 7089 - [www.evs-global.com](http://www.evs-global.com) - E-mail : [corpcom@evs.tv](mailto:corpcom@evs.tv)

### Déclarations sur les perspectives futures :

*Ce communiqué de presse contient des déclarations sur les perspectives relatives au business, à la santé financière et aux résultats des opérations d'EVS et de ses filiales. Ces déclarations sont basées sur les attentes actuelles du management d'EVS et sont soumises à un certain nombre de risques et d'incertitudes qui pourraient entraîner que les résultats ou performances actuelles de la société soient significativement différents de ceux décrits dans ces mêmes déclarations. Ces risques et incertitudes sont liés aux changements technologiques et aux exigences du marché, à la concentration des activités de la société dans une seule industrie, au déclin de la demande pour les produits de la société ou de ses filiales, à l'incapacité de développer et d'introduire de nouvelles technologies en temps utiles, aux produits et applications ainsi qu'à la perte de parts de marché et à la pression sur les prix résultant de la concurrence qui pourraient entraîner les résultats ou performances actuelles de la société à différer significativement de ceux décrits dans ces déclarations sur les perspectives. EVS ne s'engage à aucune obligation de communiquer publiquement une révision de ces déclarations pour décrire des événements ou circonstances afin de refléter l'occurrence d'événements non anticipés après la date de ce jour.*

### A propos du groupe EVS :

Le groupe EVS conçoit, développe et commercialise des solutions numériques professionnelles pour les chaînes de Télévision (EVS Broadcast) et le Cinéma (XDC). Le groupe EVS emploie plus de 170 personnes dans 11 pays et distribue ses produits dans plus de 80 pays aux professionnels de l'image et du son. EVS est une société cotée sur Euronext Bruxelles : EVS ISIN : BE0003820371. Pour plus d'informations, surfer sur [www.evs-global.com](http://www.evs-global.com).

EVS Broadcast est le leader mondial des enregistreurs numériques à disques durs pour la production en direct et des applications logicielles qui y sont liées, spécialement dans le domaine du sport. La gamme dédiée d'équipements et de logiciels développés par la société offre une plateforme de production complète : ralenti en direct (LSM), ralenti à haute vitesse, rediffusion instantanée, génération de clips, édition rapide de clips, transferts de fichiers SD/HD en temps réel, délais vidéo, enregistrement simultané de plusieurs caméras, association de métadonnées, stockage et diffusion de graphiques, transmission numérique, acquisition et transmission sous de multiples formats, enregistrement et édition du signal audio. La plupart des applications logicielles sont installées sur la plateforme robuste et flexible XT. Les principales chaînes de télévision au monde telles que NBC, BSkyB, FOX, RTL, NHK, CANAL+, ABC, ESPN, TF1, CCTV, PBS, CBS, BBC, ZDF, TVE et beaucoup d'autres exploitent les solutions d'EVS.

XDC, filiale à 47,20% d'EVS, est pionnier dans la logistique et la diffusion du cinéma numérique en opérant entre les distributeurs et les exploitants de cinéma. XDC a équipé plus de 280 écrans avec sa technologie au niveau mondial en Chine, Allemagne, Suède, Brésil, USA, France, Belgique, etc.

## ANNEXE 1 : GROUPE EVS – COMPTE DE RESULTATS CONSOLIDES – IFRS

(en milliers EUR)	Annexe	1T06 Non audité	4T06 Non audité	1T07 Non audité
Chiffre d'affaires	3	20.090	19.022	19.873
Coûts des ventes		-2.751	-2.451	-2.575
<b>Marge brute %</b>		<b>86%</b>	<b>87%</b>	<b>87%</b>
Frais de ventes et administratifs		-2.086	-2.742	-2.819
Frais de recherche et de développement		-1.180	-1.487	-1.454
Autres produits opérationnels		119	95	80
Autres charges opérationnelles		-33	-28	-28
Plan de participation bénéficiaire et warrants		-48	-114	-47
Amortissement de droits détenus (Tax Shelter)		-	-59	-84
<b>EBITDA</b>		<b>14.516</b>	<b>12.898</b>	<b>13.280</b>
<b>Résultat d'exploitation (EBIT)</b>		<b>14.110</b>	<b>12.237</b>	<b>12.946</b>
<b>Marge d'exploitation %</b>		<b>70%</b>	<b>64%</b>	<b>65%</b>
Intérêts nets		113	235	243
Autres produits et (charges) financiers nets		-47	-280	-133
Quote-part dans le résultat des entreprises MEE	4 note 6	29	-55	-356
<b>Résultat avant impôts (PBT)</b>		<b>14.205</b>	<b>12.137</b>	<b>12.700</b>
Impôts sur le résultat		-4.801	-3.737	-4.144
<b>Résultat net des opérations en continuité</b>		<b>9.405</b>	<b>8.400</b>	<b>8.556</b>
Gain/(perte) lié aux opérations en discontinuité : (1) Contribution d'XDC au sein des comptes consolidés	4 note 6	-1.210	-	-
<b>Résultat net</b>		<b>8.195</b>	<b>8.400</b>	<b>8.556</b>
Attribuable à :				
Intérêts de tiers (XDC)	4 note 6	487	-	-
<b>Porteurs de capitaux ordinaires de l'entité mère</b>		<b>8.682</b>	<b>8.400</b>	<b>8.556</b>
<b>Résultat net courant - part du groupe (2)</b>	<b>4 note 7</b>	<b>8.730</b>	<b>8.573</b>	<b>8.687</b>
<b>RÉSULTATS PAR ACTION</b>	<b>4 note 5</b>	<b>1T06 Non audité</b>	<b>4T06 Non audité</b>	<b>1T07 Non audité</b>
<i>(en nombre d'actions et en EUR)</i>				
Nombre moyen d'actions souscrites sur la période hormis les Nombre moyen d'actions dilué		13.706.595	13.585.621	13.598.927
Nombre moyen d'actions dilué		13.853.595	13.775.380	13.769.827
<b>Résultat net, part du groupe, de base par action</b>		<b>0,63</b>	<b>0,62</b>	<b>0,63</b>
<b>Résultat net, part du groupe, dilué par action</b>		<b>0,63</b>	<b>0,61</b>	<b>0,62</b>
<b>Résultat net courant, part du groupe, de base par action</b>		<b>0,64</b>	<b>0,63</b>	<b>0,64</b>

(1) En 2006 et jusqu'au 27 juin 2006, XDC était une filiale d'EVS détenue à 60,17% et était consolidée globalement. Depuis le 27 juin 2006, XDC est une filiale détenue à concurrence de 47,20% par EVS et fait donc l'objet d'une mise en équivalence.

(2) Le résultat net courant est le résultat net (part du groupe) hors résultats non récurrents, compte tenu des éléments fiscaux. Voir également annexe 4, note 7.

## ANNEXE 2 : GROUPE EVS – BILAN CONSOLIDE IFRS

<b>ACTIF</b> (en milliers EUR)	Annexe	31.12.06 Audité	31.03.07 Non audité
<b>Actifs non-courants :</b>			
Immobilisations incorporelles		715	668
Terrains et constructions		5.429	5.397
Autres immobilisations corporelles		1.099	1.198
Participations mises en équivalence	4 note 6	6.174	5.818
Autres immobilisations financières		258	258
<b>Total actifs non-courants</b>		<b>13.675</b>	<b>13.339</b>
<b>Actifs courants :</b>			
Stocks		7.955	7.688
Créances commerciales		11.601	9.717
Impôts différés		160	142
Autres créances et comptes de régularisation		2.149	1.595
Trésorerie et équivalents de trésorerie		28.935	41.335
<b>Total actifs courants</b>		<b>50.799</b>	<b>60.476</b>
<b>Total Actif</b>		<b>64.474</b>	<b>73.816</b>
<b>PASSIF</b> (en milliers EUR)			
	Annexe	31.12.06 Audité	31.03.07 Non audité
<b>Capitaux propres :</b>			
<b>Capital</b>		<b>8.342</b>	<b>8.342</b>
Réserves		54.402	62.981
Dividende intérimaire 2006	4 note 3	-6.519	-6.519
Actions propres		-5.985	-6.643
<b>Total réserves consolidées</b>		<b>41.898</b>	<b>49.818</b>
Ecart de conversion		-112	-117
<b>Fonds propres attribuables aux actionnaires de la maison mère</b>		<b>50.128</b>	<b>58.044</b>
<b>Intérêts de tiers</b>		<b>4</b>	<b>5</b>
<b>Fonds propres</b>		<b>50.133</b>	<b>58.049</b>
Provisions long terme		361	361
Impôts différés et latences fiscales		266	273
Dettes financières long terme		2.323	2.323
Avances récupérables de la Région Wallonne		834	834
<b>Dettes non courantes</b>		<b>3.784</b>	<b>3.791</b>
Dettes financières court terme		364	237
Dettes commerciales		1.964	1.842
Dettes salariales et sociales		2.765	2.115
Impôts à payer		2.214	5.048
Autres dettes, acomptes reçus et comptes de régularisation		3.250	2.734
<b>Dettes courantes</b>		<b>10.558</b>	<b>11.976</b>
<b>Total passif</b>		<b>64.474</b>	<b>73.816</b>

### ANNEXE 3 : GROUPE EVS – INFORMATION SECTORIELLE GEOGRAPHIQUE

Les activités TV sont divisées entre 3 régions : l'Asie Pacifique ("APAC"), l'Europe, Moyen-Orient et Afrique ("EMEA") et les Amériques ("NALA").

(en milliers EUR)	APAC	EMEA	NALA	TOTAL 1T07
<b>Ventes TV 1T07</b>	<b>5.070</b>	<b>6.857</b>	<b>7.946</b>	<b>19.873</b>
Variation 1T07 vs 1T06 %	3%	-35%	70%	-1%
Ventes nettes à taux de change constant	5.070	6.857	8.662	<b>20.589</b>
Var. 1T07 vs 1T06 à taux de change constant %	3%	-35%	85%	<b>2%</b>

  

(en milliers EUR)	APAC	EMEA	NALA	TOTAL 1T06
<b>Ventes TV 1T06</b>	<b>4.900</b>	<b>10.507</b>	<b>4.683</b>	<b>20.090</b>

Le groupe EVS a une forte intégration verticale située principalement en Belgique. Les filiales étrangères sont des filiales de distribution et de représentation ce qui explique que la majorité des investissements et des dépenses d'investissement se situe dans la maison mère EVS Broadcast Equipment S.A..

Notons également que le groupe EVS a une gestion de trésorerie centralisée au niveau de la Belgique et que seules les filiales situées aux USA et à Hong Kong facturent directement aux clients finaux pour des raisons commerciales. Tous les clients sont facturés en EUR à l'exception des Etats-Unis d'Amérique où les clients sont facturés en USD.

Segmenter le résultat opérationnel (EBIT) par région ne modifierait pas fondamentalement la compréhension de du groupe. En effet, vu la forte intégration verticale du groupe et sa politique commerciale mondiale, cette marge est relativement similaire sur chacune des 3 régions.

## ANNEXE 4 : GROUPE EVS - NOTES EXPLICATIVES SUR LES ETATS FINANCIERS CONSOLIDES ARRETES AU 31 MARS 2007

### NOTE 1: PRINCIPES DE PREPARATION DES ETATS FINANCIERS

Les états financiers consolidés du groupe EVS arrêtés au 31 mars 2007 ont été préparés conformément aux normes IFRS (International Financial Reporting Standards) telles qu'approuvées pour application par l'Union Européenne.

### NOTE 2: REGLES ET METHODES COMPTABLES

Les règles et les méthodes comptables utilisées pour la préparation des états financiers consolidés IFRS sont les mêmes que celles qui ont été utilisées pour les comptes financiers consolidés au 31 décembre 2006. Les règles et méthodes comptables IFRS de la société sont disponibles dans le rapport annuel 2006 sur le site [www.evs-global.com](http://www.evs-global.com)

### NOTE 3: DIVIDENDES PROPOSES ET PAYES

Dans le cadre de ses pouvoirs statutaires, le Conseil de EVS a décidé le paiement d'un acompte brut sur dividende de 0,48 EUR par action (hormis pour les actions propres) le 4 décembre 2006, représentant une somme de 6,5 millions EUR. En outre, le Conseil propose un dividende brut final de de 1,68 EUR par action (incluant le dividende intérimaire de 0,48 EUR) à l'Assemblée Générale, ce qui implique un dividende brut final de 1,20 EUR par action à payer le 20 juin 2007 via les banques FORTIS et ING.

### NOTE 4: TITRES REPRESENTATIFS DU CAPITAL

Au 31 Mars 2007, le capital social est représenté par 13.875.000 actions dont 287.209 sont détenues par la société dans le cadre du rachat d'actions propres. Ces dernières ont un cours d'achat moyen de 23,13 EUR par action et 15.000 actions ont été acquises au cours du trimestre. A la fin de la période, 170.900 warrants sont en circulation avec un prix d'exercice moyen de 20,56 EUR et une échéance moyenne de 2,1 années.

### NOTE 5: RESULTAT NET PAR ACTION (EPS)

Le groupe calcule tant le résultat de base par action que le résultat dilué par action conformément à l'IAS 33. Le résultat de base par action est calculé sur base du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation durant l'exercice hors actions propres. Le résultat dilué par action est calculé sur base du nombre moyen d'actions ordinaires en circulation durant l'exercice plus l'effet dilutif potentiel des warrants et stock options en circulation durant la période hors action propres.

### NOTE 6: CONTRIBUTION DE XDC

En date du 27 juin 2006, EVS a réduit sa participation dans le capital de XDC S.A. passant de 60,17% à 47,20% suite à une augmentation de capital non proportionnelle de 12,5 millions EUR à laquelle EVS a contribué à concurrence de 2 millions EUR. Sur base du pacte d'actionnaires amendé, EVS a perdu sa majorité au Conseil d'Administration et dès lors, ne contrôle plus XDC. Un tiers du capital souscrit a été libéré au 31 mars 2007. Ceci induit un changement dans la méthode de comptabilisation de XDC au sein des comptes d'EVS: elle était consolidée par intégration globale jusque là et suite à la perte de contrôle d'EVS, XDC est comptabilisée selon la méthode de mise en équivalence. La contribution de XDC se présente comme suite:

(en milliers EUR)	1T06	4T06	1T07
Chiffre d'affaires	460	782	912
Marge Brute	-955	-2.985	-1.164
Plan de participation bénéficiaire et warrants	-3	-3	-2
Résultat d'exploitation (EBIT)	<b>-1.179</b>	<b>-63</b>	<b>-758</b>
Résultat d'exploitation (EBIT) - %	<b>-256%</b>	<b>-8%</b>	<b>-83%</b>
Résultat financier	-28	-148	-56
Impôts	-3	15	-4
Résultat net de la période	<b>-1.210</b>	<b>-190</b>	<b>-819</b>
Part of XDC capital held	60,17%	47,20%	47,20%
<b>Total contribution</b>	<b>-723</b>	<b>-90</b>	<b>-387</b>

Les dépenses R&D spécifiques au développements des serveurs et des applicatifs au format JPEG2000 sont activées et seront amorties sur une période de 3 années à partir de leur commercialisation effective. L'activation a débuté au cours de l'été 2006 et a représenté 0,2 million EUR au 1T07.

#### NOTE 7: RESULTAT NET COURANT

Le rapprochement entre le résultat net et le résultat net courant se présente comme suit :

(En milliers EUR)	1T06	4T06	1T07
Résultat net de l'exercice	8.682	8.400	8.556
Attribution au plan de participation bénéficiaire et warrants	48	114	47
Amortissement des droits liés au Tax Shelter	-	59	84
<b>Résultat net courant</b>	<b>8.730</b>	<b>8.573</b>	<b>8.687</b>

#### NOTE 8 : PERSONNEL

Le groupe a recruté du personnel supplémentaire pour renforcer les départements de R&D, ventes, marketing, la formation et les équipes d'ingénieurs opérationnels, et ce afin de poursuivre sa croissance.

(En équivalents temps plein)	EVS TV
Moyenne 1T06	139
Moyenne 1T07	168
Variation	+21%
<b>Au 31 Mars 2007</b>	<b>169</b>

#### NOTE 9 : TAUX DE CHANGE

Le taux de change qui influence principalement les états financiers consolidés est l'USD/EUR lequel a été pris en compte de la manière suivante :

USD / EUR	1T06	1T07
Taux moyen sur la période	1,2023	1,3107
A la fin de la période	1,2104	1,3318

#### NOTE 10 : INSTRUMENTS FINANCIERS

Périodiquement, le groupe EVS mesure, sur un horizon annuel, son exposition attendue au risque de change transactionnel, principalement liée au risque EUR/USD. Etant donné que le groupe est « long » en USD, EVS couvre ses flux nets en USD par des contrats de change à terme. Le coût de ces couvertures est inscrit en charges financières.

Au 31 Mars 2007, le groupe détenait 5 millions de dollars US en contrats de change à terme avec une échéance moyenne au 15 octobre 2007 et avec un taux de change moyen EUR/USD de 1,2831. La politique du groupe est de couvrir à terme environ 50% de la position longue nette des flux en USD.