



Liège - Belgique, le 8 novembre 2007, EVS Broadcast Equipment S.A. (ISIN BE0003820371, Euronext EVS.BR, Bloomberg EVS BB, Reuters EVSB.BR, OTC Pink sheets EVBEF), leader en matière d'applications vidéo numériques professionnelles destinées aux productions TV en direct, a communiqué aujourd'hui ses résultats du troisième trimestre 2007 (« 3T07 ») et des neuf premiers mois de 2007 (« 9M07 ») :

Faits marquants :

- **VENTES 3T07 RECORD DE 24,4 MILLIONS EUR, +1% vs 3T06**
- **VENTES 9M07 DE 67,5 MILLIONS EUR, +9% HORS LOCATIONS POUR LES GRANDS ÉVÈNEMENTS DE 2006**
- **ASIE & PACIFIQUE +48%, AMERIQUES +41%, COMPENSENT EUROPE -30%**
- **EBIT 3T07 DE 15,8 MILLIONS EUR, SOIT 65% DES VENTES**
- **BPA 3T07 DE 0,73 EUR, EN BAISSSE DE 9%**
- **CARNET DE COMMANDES D'AUTOMNE DE 31,4 MILLIONS € SOIT +79%**
- **L'ACTIVITE STUDIO REPRESENTE 40% DU CARNET DE COMMANDES**
- **HAUSSE DES PREVISIONS : VENTES DE 2007 SUPERIEURES A 94 MILLIONS EUR**
- **BONNE ANNEE 2007 QUI ANTICIPE SUR 2008**
- **DIVIDENDE INTERIMAIRE DE 0,80 EUR PAR ACTION LE 21 NOVEMBRE 2007**

Chiffre d'affaires et performance

Pierre L'Hoest, CEO d'EVS TV explique: « Après un bon premier semestre porté par le remplacement des cassettes et la transition vers la HDTV, à l'intérieur des cars de production et dans les studios de production TV, le troisième trimestre atteint un nouveau record avec un chiffre d'affaires de 24,4 millions EUR, +1% comparé au troisième trimestre de l'année dernière. Sur les neuf premiers mois 2007, cette augmentation est de +2% et même +12% à taux de change constant en excluant les locations pour les grands événements de 2006. A ce jour, nous constatons que les ventes de **2007 devraient être au moins 10% plus importantes qu'en 2006**. Partout dans le monde, nos clients, nos partenaires et nos équipes réalisent un travail impressionnant en déployant les solutions EVS dans un grand nombre de productions télévisées de premier plan. Cette belle performance s'explique par le succès global rencontré par nos produits numériques phares que sont **XT[2]®** et **[IP]Director®** dans toutes les zones géographiques ».

Commentant les résultats, Jacques Galloy, CFO ajoute: « Le groupe poursuit son expansion internationale avec de nouveaux partenariats locaux et de nouveaux bureaux. EVS investit également dans la création de futurs produits et renforce ses équipes de R&D avec des nouvelles connaissances technologiques dans les domaines du stockage de masse, de l'expertise télécom, de l'optimisation des bandes passantes, des applications dédiées aux utilisateurs finaux, des diffusions à bas débit comme les interfaces web ou 3G. Ceci se traduit par une croissance de nos frais opérationnels de +28% sur les 9 premiers mois 2007 à 14,7 millions EUR, représentant 22% des ventes, alors que la **marge EBIT pour la dite période atteint 64% des ventes** ».

Ventes - en millions EUR Systèmes TV (Broadcast) ⁽¹⁾	3T06	3T07	% 3T07 / 3T06	9M06	9M07	% 9M07 / 9M06
Total communiqué	24,1	24,4	+1%	66,1	67,5	+2%
Total à taux de change constant	24,1	25,0	+4%	66,1	69,6	+5%
Total à taux de change constant hormis les locations pour les grands évènements sportifs	23,2	24,7	+7%	61,6	69,3	+12%

(1) Voir la segmentation géographique en annexe 2.

Les ventes d'EVS TV ont atteint **67,5 millions EUR au cours des neuf premiers mois**, ce qui représente +5% à taux de change constant. En prévision de la nouvelle saison télévisée et des grilles de programmes qui ont démarré en septembre, EVS a livré, cet été, des volumes record aux professionnels de la télévision, et notamment dans les

environnements de studios fixes. Ceci souligne l'indépendance grandissante des équipements EVS par rapport à la saisonnalité inhérente aux grands événements sportifs mondiaux.

Géographiquement, les ventes d'EVS Broadcast **ont augmenté de 48%** en Asie & Pacifique (« **APAC** ») pour atteindre 15,9 millions EUR. Des systèmes HD ont été vendus en Chine à diverses stations TV et à destination de cars de régie qui participeront à la couverture des Jeux Olympiques d'Eté de 2008. Des étapes importantes ont été franchies afin d'entrer dans le marché de la production studio. EVS a vendu de telles solutions au Japon, en Chine, en Corée, à Hong-Kong etc. TVB à Hong-Kong a été une étape clé dans le déploiement d'un premier environnement de production et de post-production HD sans cassette dans cette région. TVB est le leader de la production télévisée de films en langue chinoise. D'autre part, les ventes dans les Amériques (« **NALA** ») ont augmenté de +41%, mais de **+52% à taux de change constant**, et ce grâce au cycle de remplacement des cars de production qui migrent vers la HDTV, mais aussi grâce aux importants projets studio gagnés parmi nos meilleurs clients. Le transfert de fichiers audio et vidéo intégrés entre les produits EVS et les applications de postproduction de pointe entraîne une plus grande efficacité, et permet aux clients de consacrer plus de temps à la créativité. CBC/Radio-Canada, la télévision publique nationale canadienne, a pris la décision d'équiper son centre de production (Canadian Broadcasting Centre) avec du matériel EVS, et ce afin de garantir un enregistrement et une rediffusion en HD à la fois aisée et sans faille, notamment des « NHL Playoff Games » de cette année. Les ventes américaines représentent 38% des ventes du groupe pour 9M07. Comme prévu, les ventes de l'Europe, du Moyen-Orient et de l'Afrique (« **EMEA** ») sur les 9 premiers mois de 2007 sont **30% inférieures** à celles de l'année passée, mais le volume important de commandes reçues en septembre et octobre dans ces régions devrait gonfler le 4^{ème} trimestre. En octobre, le Groupe Alfacam NV, leader dans la production TV extérieure en HD, a commandé plus de 30 XT[2]® HD afin d'équiper plus de 8 nouveaux cars de production pour un montant d'environ 5,6 millions EUR. D'autre part, la RTBF a commandé à EVS 3 millions EUR d'équipements destinés à numériser sa production studio et à la rendre compatible au format HDTV. La zone EMEA confirme par ailleurs la percée au sein des studios de production avec par exemple Telecinco en Espagne ou BBC Post Production, filiale de BBC Resources Ltd., qui produit notamment "Match of the Day". De nombreuses initiatives HDTV sont annoncées par les stations de télévision, les opérateurs IPTV, câble et satellite, au travers du continent européen. Ceci marque sans doute le démarrage de la HD dans la zone EMEA, avec en vedette les Jeux Olympiques de Pékin.

40% des ventes du 3T07 et 30% du 9M07 sont liés à des systèmes en studio conçus pour les talk-shows, les spectacles de divertissement, les journaux télévisés ou la diffusion automatisée, pour lesquels le « **Speed to air** » est un facteur de succès essentiel. Les ventes de solutions de studio en quasi-direct atteignent 19,9 millions d'EUR, soit +15% par rapport à 2006, mais le grand nombre de commandes reçues en septembre et en octobre devrait se traduire par une **augmentation des ventes studio de plus de 25%** par rapport à la même date l'année passée. EVS a présenté avec succès sa dernière gamme de produits lors de la **Foire Commerciale IBC2007** d'Amsterdam en septembre dernier. Les clients ont chaleureusement accueilli les solutions sans cassette d'EVS, destinées à des environnements critiques de quasi-direct, et ont apprécié les démonstrations effectuées dans la nouvelle zone « Partners Village » dont le but était d'illustrer l'échange de contenu vidéo de haute qualité entre les équipements EVS et les solutions de postproduction renommées d'AVID, d'Apple, de Virtz/Ardendo, de Dalet, etc. EVS privilégie une politique d'architecture ouverte.

Marge opérationnelle et résultats

La **marge brute consolidée atteint 87% pour 3T07 et 88% pour 9M07**, comparée à 86% pour 9M06, où la marge était inférieure suite aux contrats locatifs des grands événements sportifs légèrement moins profitables. La combinaison des meilleures ventes et de la croissance des frais opérationnels de 28% mène la **marge EBIT 3T07 à 65% et 9M07 à 64%**, par comparaison à 68% pour 9M06 et 60% pour 9M05, hors XDC. Comme expliqué précédemment, le groupe investit actuellement en vue de futures opportunités, mais aussi pour renforcer son organisation interne. La Foire Commerciale IBC2007 en septembre à Amsterdam a été un peu moins coûteuse que NAB aux USA en avril. La faiblesse du dollar US a eu un impact de 2 millions d'EUR sur les ventes, mais grâce aux couvertures naturelles et à la politique de couverture du groupe, la marge EBIT n'a diminué que de 1 pourcent. Le personnel du groupe était de 184 personnes (hors XDC) au 30 septembre 2007, avec une moyenne de 174 personnes sur 9M07, soit une augmentation de 21% par rapport au 9M06.

XDC, filiale à 47,2% d'EVS et pionnier sur le marché du cinéma numérique, déploie la troisième génération de serveurs haut de gamme dédiés à ce marché et négocie tant avec de grands studios, qu'avec de gros exploitants de salles, afin d'assurer un déploiement à plus grande échelle. La contribution opérationnelle de XDC dans les comptes de EVS sur le 3T07 a été négative de 0,7 million EUR et de 1,5 million EUR sur 9M07. XDC est consolidée selon la méthode de mise en équivalence. Afin d'accélérer son développement, XDC est actuellement occupée à boucler un tour de financement d'environ 10 millions EUR qui sera principalement souscrit par les actionnaires existants.

Le résultat net du 3T07 s'élève à 9,9 millions EUR, soit -9% par rapport à 3T06, tandis que le **résultat net courant s'élève à 10,0 millions EUR**. Le résultat net de base par action atteint 0,73 EUR sur 3Q07, soit -9% comparé à 0,81 EUR pour 3T06. Le résultat net de base par action, hormis la contribution négative de XDC, s'élève à 0,78 EUR au 3T07 et à 2,18 EUR au 9M07.

Trésorerie et Capital

Le flux net de trésorerie provenant des activités opérationnelles du segment TV atteint 44 millions EUR sur 9M07. Au 30 septembre 2007, le bilan laisse apparaître 38,8 millions EUR de liquidités et placements et 2,5 millions EUR de dettes hypothécaires à long terme. A la fin du trimestre, il y a 13.583.129 actions EVS, c'est-à-dire 13.875.000 actions souscrites dont 291.871 sont détenues par la société. D'autre part, il y a 171.650 warrants en circulation.

Compte de résultats	3T06	3T07	9M06	9M07	9M07 /
Chiffres clés consolidés – IFRS en millions EUR	Non audité	Non audité	Non audité	Non audité	9M06
Chiffre d'affaires	24,1	24,4	66,1	67,5	2%
Marge brute %	88%	87%	86%	88%	+2 pct
Résultat d'exploitation - EBIT	17,0	15,8	44,6	43,5	-3%
Marge EBIT %	71%	65%	68%	64%	-4 pct
Résultat avant impôts et profit de dilution exceptionnel de XDC	16,5	15,0	40,8	42,0	3%
Contribution de XDC filiale à 47%	-0,6	-0,7	1,0	-1,7	-270%
Profit de dilution exceptionnel XDC (1)	-	-	3,4	-	n.a.
Impôts sur le résultat	-5,6	-5,1	-14,7	-14,0	-5%
Résultat net – Part du groupe	10,9	9,9	31,0	28,0	-10%
Résultat net courant – Part du groupe (2)	11,0	10,0	28,3	28,9	2%
Rentabilité nette %	46%	41%	43%	43%	0 pct
Données par action en EUR	3T06	3T07	9M06	9M07	9M07 /
	Non audité	Non audité	Non audité	Non audité	9M06
Nombre moyen d'actions souscrites sur la période hormis les actions propres	13.581.951	13.583.129	13.645.576	13.590.352	
Nombre moyen d'actions dilué	13.779.637	13.754.779	13.809.657	13.761.707	
Résultat net, part du groupe, de base par action	0,80	0,73	2,27	2,06	-9%
Résultat net, part du groupe, dilué par action	0,79	0,72	2,25	2,04	-9%
Résultat net courant, part du groupe, de base par action	0,81	0,73	2,08	2,13	2%

(1) Depuis juin 2006, EVS a réduit sa participation dans XDC de 60,17% à 47,20%. Par conséquent, XDC S.A. est comptabilisée dans les comptes consolidés du groupe EVS selon la méthode de mise en équivalence et non plus selon la méthode de consolidation globale.

(2) Le résultat net courant est le résultat net (part du groupe) hors résultats non courants, compte tenu des éléments fiscaux.

Perspectives 2007

Poursuivant sa stratégie « **Speed to Air** », EVS fournit des applications audio et vidéo numériques haut de gamme à des centaines de chaînes de télévision dans le monde, en particulier dans les domaines de la retransmission d'évènements sportifs en direct et de la production en studio, là où la société a développé sa position de leader dans des marchés de niche. La migration des enregistrements sur cassettes vers des schémas de production intégrés sans cassettes est en cours et se poursuivra pendant les dix années à venir. Ce processus est favorisé par la transition de la Télévision de Définition Standard (SDTV) vers la Télévision Haute Définition (HDTV), les nouveaux équipements devant être capables de pouvoir fonctionner avec des solutions numériques en Haute Définition.

EVS bénéficie donc directement de plusieurs **vecteurs de croissance à long terme** : le nombre croissant de canaux de distribution de contenu vidéo comme l'IPTV, la transition vers un mode de production TV sans cassette par rapport à une pénétration de la cassette de 70% actuellement, le marché de remplacement de l'équipement vers le nouveau format Haute Définition (HD), le lancement de nouveaux produits qui répondent aux besoins de la production TV en quasi-direct au sein des studios, le besoin d'outils d'indexation rapides de clips vidéo «speedclipping» qui facilitent la fragmentation du contenu vers les canaux multimédia, et l'intérêt croissant des diffuseurs/IPTV et annonceurs publicitaires pour les sports populaires afin d'attirer de nouveaux spectateurs. EVS bénéficie actuellement d'un momentum très fort entre ces vecteurs. Le Conseil d'Administration et les équipes pensent que la demande pour les produits d'EVS continuera d'être soutenue par la transition vers la HDTV qui aura un impact à long terme sur l'activité, tout en subissant les fluctuations habituelles dans ces marchés d'équipement.

Le carnet de commandes d'automne s'élève à **31,4 millions EUR** comparé à 17,5 millions EUR à la même date l'an dernier, soit + 79%. Le carnet de commandes d'automne se compose d'abord des commandes ouvertes au 1^{er} octobre 2007 et à facturer sur l'exercice en cours pour 13,8 millions EUR (vs. 9,9 millions en 2006, dont 1,1 million EUR de contrats locatifs pour les grands évènements), et ensuite des commandes reçues en octobre pour des ventes facturables en 2007 atteignant 10,2 millions EUR (vs. 4,9 millions en 2006). Enfin, à fin octobre, 7,3 millions EUR de commandes seront livrées sur 2008 (vs 2,7 millions en 2006). En d'autres termes, les ventes sécurisées au

1^{er} novembre 2007 pour l'exercice 2007 atteignent 91,6 millions d'EUR. L'activité « studio » représente 40% du carnet de commande et représentera environ 30% sur l'ensemble de l'année.

Bien que, d'une part, la visibilité reste limitée et que, d'autre part, l'affaiblissement du dollar américain soit un facteur défavorable, le Conseil s'attend, sur base des conditions actuelles de marché, à ce que **2007 constitue une nouvelle année record avec des ventes en croissance de plus de 10% par rapport à 2006, ou supérieures à 94 millions EUR**, malgré l'absence d'événements sportifs majeurs. Il faut également noter qu'une partie des ventes d'équipements de 2007, comme par exemple des cars HD en Chine, anticipe les grands événements de **2008**. **L'année prochaine devrait être une nouvelle année de croissance avec un meilleur premier semestre**. L'impact mondial des Jeux Olympiques de Pékin, le lancement de la HDTV en Europe et la présence plus importante d'EVS au sein des studios TV devraient constituer les principaux vecteurs de croissance de 2008.

Dividende intérimaire

Etant donné les bonnes performances de l'année en cours et après une revue limitée des chiffres au 30 septembre 2007 par le commissaire-réviseur, le Conseil a décidé d'octroyer un dividende intérimaire de 0,80 EUR par action, à l'exception des actions propres. La date de déclaration (ex-date) est le mercredi 21 novembre 2007 et la date de paiement, le mardi 27 novembre 2007.

Réunion pour analystes & journalistes

EVS tiendra aujourd'hui à Liège à 10:30 CET une réunion pour les analystes financiers et les journalistes, avec la participation de Pierre L'Hoest, CEO et Jacques Galloy CFO. Une **téléconférence en anglais se tiendra à 16h00** afin de vous donner la possibilité de discuter des résultats et des récents développements. Veuillez contacter corpcom@evs.tv afin de recevoir le numéro d'accès pour participer à la téléconférence, ainsi qu'un exemplaire de la présentation.

Calendrier Sociétaire:

Mercredi 21 novembre 2007: Date de déclaration (ex-date) du coupon # 5

Mardi 27 novembre 2007: Date de paiement du coupon # 5

Jeudi 21 février 2008: Ventes et résultats 2007

Jeudi 15 mai 2008: Ventes et résultats 1T08

Mardi 20 mai 2008 : Assemblée Générale des Actionnaires

Pour plus d'informations, veuillez contacter :

Jacques GALLOY, Director & CFO, EVS Broadcast Equipment

Liege Science Park, 16 rue Bois Saint-Jean, B-4102 Liège-Ougrée, Belgique

Tél. : +32 4 361 7014 - Fax : +32 4 361 7089 - www.evs-global.com - E-mail : corpcom@evs.tv

Déclarations sur les perspectives futures :

Ce communiqué de presse contient des déclarations sur les perspectives relatives au business, à la santé financière et aux résultats des opérations d'EVS et de ses filiales. Ces déclarations sont basées sur les attentes actuelles du management d'EVS et sont soumises à un certain nombre de risques et d'incertitudes qui pourraient entraîner que les résultats ou performances actuelles de la société soient significativement différents de ceux décrits dans ces mêmes déclarations. Ces risques et incertitudes sont liés aux changements technologiques et aux exigences du marché, à la concentration des activités de la société dans une seule industrie, au déclin de la demande pour les produits de la société ou de ses filiales, à l'incapacité de développer et d'introduire de nouvelles technologies en temps utiles, aux produits et applications ainsi qu'à la perte de parts de marché et à la pression sur les prix résultant de la concurrence qui pourraient entraîner les résultats ou performances actuelles de la société à différer significativement de ceux décrits dans ces déclarations sur les perspectives. EVS ne s'engage à aucune obligation de communiquer publiquement une révision de ces déclarations pour décrire des événements ou circonstances afin de refléter l'occurrence d'événements non anticipés après la date de ce jour.

A propos du groupe EVS :

Le groupe EVS conçoit, développe et commercialise des solutions numériques professionnelles pour les chaînes de Télévision (EVS Broadcast) et le Cinéma (XDC). Le groupe EVS emploie plus de 170 personnes dans 11 pays et distribue ses produits dans plus de 80 pays aux professionnels de l'image et du son. EVS est une société cotée sur Euronext Bruxelles : EVS ISIN : BE0003820371. Pour plus d'informations, surfer sur www.evs-global.com.

EVS Broadcast est le leader mondial des enregistreurs numériques à disques durs pour la production en direct et des applications logicielles qui y sont liées, spécialement dans le domaine du sport. La gamme dédiée d'équipements et de logiciels développés par la société offre une plateforme de production complète : ralenti en direct (LSM), ralenti à haute vitesse, rediffusion instantanée, génération de clips, édition rapide de clips, transferts de fichiers SD/HD en temps réel, délais vidéo, enregistrement simultané de plusieurs caméras, association de métadonnées, stockage et diffusion de graphiques, transmission numérique, acquisition et transmission sous de multiples formats, enregistrement et édition du signal audio. La plupart des applications logicielles sont installées sur la plateforme robuste et flexible XT. Les principales chaînes de télévision au monde telles que NBC, BSKyB, FOX, RTL, NHK, CANAL+, ABC, ESPN, TF1, CCTV, PBS, CBS, BBC, ZDF, TVE et beaucoup d'autres exploitent les solutions d'EVS.

XDC, filiale à 47,20% d'EVS, est pionnier dans la logistique et la diffusion du cinéma numérique en opérant entre les distributeurs et les exploitants de cinéma. XDC a équipé plus de 280 écrans avec sa technologie au niveau mondial en Chine, Allemagne, Suède, Brésil, USA, France, Belgique, etc.

ANNEXE 1 : GROUPE EVS – COMPTE DE RESULTATS CONSOLIDES – IFRS

(en milliers EUR)		3T06	3T07	9M06	9M07
	Annexe	Non audité	Non audité	Non audité	Non audité
Chiffre d'affaires	2	24.073	24.359	66.128	67.524
Coûts des ventes		-2.944	-3.071	-9.400	-8.365
Marge brute %		88%	87%	86%	88%
Frais de ventes et administratifs		-2.501	-3.425	-7.537	-9.917
Frais de recherche et de développement		-1.461	-1.783	-4.011	-4.780
Autres produits opérationnels		84	153	271	336
Autres charges opérationnelles		-98	-344	-179	-397
Plan de participation bénéficiaire et warrants		-76	-8	-450	-622
Amortissement de droits détenus (Tax Shelter)		-58	-84	-176	-252
EBITDA		17.494	16.171	46.036	44.970
Résultat d'exploitation (EBIT)		17.019	15.797	44.647	43.527
Marge d'exploitation %		71%	65%	68%	64%
Intérêts nets		138	245	413	770
Autres produits et (charges) financiers nets		-51	-393	-332	-749
Quote-part dans le résultat des entreprises MEE	7.7	-596	-694	-526	-1.548
Résultat avant impôts (PBT)		16.509	14.954	44.202	42.000
Impôts sur le résultat	7.6	-5.615	-5.065	-14.748	-13.990
Résultat net des opérations en continuité		10.894	9.889	29.454	28.010
Gain/(perte) lié aux opérations en discontinuité : (1)					
Contribution d'XDC au sein des comptes consolidés	7.7	-	-	-2.976	-
Profit de dilution lié au refinancement de XDC	7.7	-	-	3.368	-
Résultat net		10.894	9.889	29.846	28.010
Attribuable à :					
Intérêts de tiers (XDC)	7.7	-	-	1.180	-
Porteurs de capitaux ordinaires de l'entité mère		10.894	9.889	31.025	28.010
Résultat net courant - part du groupe (2)	7.9	11.027	9.981	28.328	28.884
RÉSULTATS PAR ACTION	7.5	3T06	3T07	9M06	9M07
		Non audité	Non audité	Non audité	Non audité
<i>(en nombre d'actions et en EUR)</i>					
Nombre moyen d'actions souscrites sur la période hormis les actions propres		13.581.951	13.583.129	13.645.576	13.590.352
Nombre moyen d'actions dilué		13.779.637	13.754.779	13.809.657	13.761.707
Résultat net, part du groupe, de base par action		0,80	0,73	2,27	2,06
Résultat net, part du groupe, dilué par action		0,79	0,72	2,25	2,04
Résultat net courant, part du groupe, de base par action		0,81	0,73	2,08	2,13

(1) En 2006 et jusqu'au 27 juin 2006, XDC était une filiale d'EVS détenue à 60,17% et était consolidée globalement. Depuis le 27 juin 2006, XDC est une filiale détenue à concurrence de 47,20% par EVS et fait donc l'objet d'une mise en équivalence. Les comptes 2006 et 2007 ont été présentés de cette manière.

(2) Le résultat net courant est le résultat net (part du groupe) hors résultats non récurrents, compte tenu des éléments fiscaux. Voir également annexe 7, note 9.

ANNEXE 2 : GROUPE EVS – INFORMATION SECTORIELLE

Les activités TV sont divisées entre 3 régions : l'Asie Pacifique ("APAC"), l'Europe, Moyen-Orient et Afrique ("EMEA") et les Amériques ("NALA").

(en milliers EUR)	APAC	EMEA	NALA	TOTAL 9M07
Ventes TV 9M07	15.879	26.046	25.599	67.524
Variation versus 2006 - %	48%	-30%	41%	2%
Ventes nettes à taux de change constant	15.879	26.046	27.651	69.576
Variation versus 2006 - à taux de change constant %	48%	-30%	52%	5%

(en milliers EUR)	APAC	EMEA	NALA	TOTAL 9M06
Ventes TV 9M06	10.707	37.280	18.141	66.128

Le groupe EVS a une forte intégration verticale située principalement en Belgique. Les filiales étrangères sont des filiales de distribution et de représentation ce qui explique que la majorité des investissements et des dépenses d'investissement se situe dans la maison mère EVS Broadcast Equipment S.A..

Notons également que le groupe EVS a une gestion de trésorerie centralisée au niveau de la Belgique et que seules les filiales situées aux USA et à Hong Kong facturent directement aux clients finaux pour des raisons commerciales. Tous les clients sont facturés en EUR à l'exception des Etats-Unis d'Amérique où les clients sont facturés en USD.

Segmenter le résultat opérationnel (EBIT) par région ne modifierait pas fondamentalement la compréhension du groupe. En effet, vu la forte intégration verticale du groupe et sa politique commerciale mondiale, cette marge est relativement similaire sur chacune des 3 régions.

ANNEXE 3 : GROUPE EVS – BILAN CONSOLIDE IFRS – ACTIF

ACTIF (en milliers EUR)	Annexe	31.12.06 Audité	30.09.07 Non audité
Actifs non-courants :			
Immobilisations incorporelles		715	685
Terrains et constructions		5.429	5.359
Autres immobilisations corporelles		1.099	1.818
Participations mises en équivalence	7.7	6.174	5.959
Autres immobilisations financières		258	295
Total actifs non-courants		13.675	14.116
Actifs courants :			
Stocks		7.955	8.800
Créances commerciales		11.601	15.858
Impôts différés		160	124
Autres créances et comptes de régularisation		2.149	1.775
Trésorerie et équivalents de trésorerie		28.935	38.766
Total actifs courants		50.799	65.322
Total Actif		64.474	79.438

ANNEXE 4 : GROUPE EVS – BILAN CONSOLIDE IFRS – PASSIF

PASSIF (en milliers EUR)	Annexe	31.12.06 Audité	30.09.07 Non audité
Capitaux propres :			
Capital		8.342	8.342
Réserves		54.402	59.934
Dividende intérimaire 2006	7.3	-6.519	-
Actions propres		-5.985	-7.091
Total réserves consolidées		41.898	52.842
Ecarts de conversion		-112	-211
Fonds propres attribuables aux actionnaires de la maison mère		50.128	60.973
Intérêts de tiers		4	5
Fonds propres		50.133	60.978
Provisions long terme		361	461
Impôts différés et latences fiscales		266	229
Dettes financières long terme		2.323	2.086
Avances récupérables de la Région Wallonne		834	546
Dettes non courantes		3.784	3.323
Dettes financières court terme		364	364
Dettes commerciales		1.964	2.468
Dettes salariales et sociales		2.765	2.957
Impôts à payer		2.214	5.236
Autres dettes, acomptes reçus et comptes de régularisation		3.250	4.111
Dettes courantes		10.558	15.137
Total passif		64.474	79.438

ANNEXE 5 : GROUPE EVS – TABLEAU DE FINANCEMENT CONSOLIDE IFRS

(en milliers EUR)	9M06 Non audité	9M06 Proforma EVS TV (1) Non audité	9M07 Non audité
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles			
Résultat avant impôts	44.202	44.202	42.000
Ajustements sur les éléments sans effet de trésorerie :			
- Part dans le résultat des entreprises mises en équivalence	526	526	1.548
- Amortissements sur immobilisations incorporelles et corporelles	905	905	959
- Résultat de change	-291	-291	-713
- Plan de participation bénéficiaire	289	289	347
- Augmentation/(diminution) des provisions et impôts différés	83	83	100
	45.714	45.714	44.241
Augmentation (+)/diminution (-)			
- Créances commerciales et autres débiteurs	-1.091	-819	-3.344
- Comptes de régularisations	-292	-54	1.064
- Dettes commerciales et acomptes reçus	226	-414	462
- Dettes fiscales sociales et salariales	8.111	8.092	3.214
- Autres dettes	-363	-533	-830
- Stocks	-1.485	-1.669	-844
Flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles	50.821	50.316	43.963
Intérêts reçus	557	557	914
Impôts sur le résultat	-14.748	-14.748	-13.990
Flux net de trésorerie provenant des activités opérationnelles	36.630	36.125	30.887
Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement			
Acquisitions/ventes immobilisations incorporelles (investissements en Tax Shelter inclus)	-18	-10	-260
Acquisitions/ventes immobilisations corporelles	-3.033	-671	-1.317
Acquisitions/ventes location-financement	-3.738	-	-
Acquisitions/ventes autres immobilisations financières	229	-381	-1.370
Impact de la dilution de XDC au sein des activités de financement	-7.665	-	-
Flux nets de trésorerie provenant des activités d'investissement	-14.225	-1.062	-2.947
Flux de trésorerie provenant des activités de financement			
Opérations avec actions propres	-1.394	-1.440	-1.106
Autres variations des fonds propres	-364	-94	-82
Intérêts payés	-152	-152	-143
Flux de trésorerie des dettes financières long terme	3.050	-236	-524
Dividendes payés	-16.040	-16.040	-16.253
Flux nets de trésorerie provenant des activités de financement	-14.899	-17.961	-18.108
Flux de trésorerie provenant des opérations XDC jusqu'au 27 juin 2006			
Contribution d'EVS dans les augmentations de capital de XDC au 27 juin 2006	-	-4.097	-
Perte de XDC intégrée globalement du 1 janvier au 27 juin 2006	-	2.977	-
Part des tiers dans la perte de XDC du 1 janvier au 27 juin 2006	-	-1.180	-
Profit lié à la dilution de la participation d'EVS dans XDC de 60,17% à 47,20% le 27 juin 2006	-	-3.368	-
Flux nets de trésorerie provenant des opérations XDC jusqu'au 27 juin 2006	-	-5.668	-
Augmentation nette de trésorerie et équivalents de trésorerie	7.506	11.434	9.831
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période	26.227	22.299	28.935
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période	33.733	33.733	38.766

(1) Pour des raisons de comparabilité, XDC a été mis en équivalence au 31 décembre 2005.

**ANNEXE 6 : GROUPE EVS – ETAT DES VARIATIONS DE
CAPITAUX PROPRES CONSOLIDES IFRS**

(en milliers EUR)	Capital social libéré	Réserves disponibles	Actions propres	Ecarts de conversion	Capitaux propres attribuables aux actionnaires de la société mère	Intérêts minoritaires	Total des capitaux propres
Solde au 31 décembre 2005	8.342	34.094	-4.220	-36	38.179	2.213	40.392
Augmentation (diminution) des capitaux propres résultant d'un regroupement d'entreprises		-2.908			-2.908	-2.208	-5.116
Résultat de l'exercice attribuable aux actionnaires de la société mère		29.846			29.846		29.846
Opérations concernant les actions propres		290	-1.683		-1.393		-1.393
Dividendes		-16.462			-16.462		-16.462
Ecarts de conversion				-42	-42		-42
Résultat de l'exercice attribuable aux minoritaires		1.180			1.180		1.180
Autres augmentations (diminutions)		-36			-36		-36
Solde au 30 septembre 2006	8.342	46.004	-5.903	-78	48.364	5	48.369

(en milliers EUR)	Capital social libéré	Réserves disponibles	Actions propres	Ecarts de conversion	Capitaux propres attribuables aux actionnaires de la société mère	Intérêts minoritaires	Total des capitaux propres
Solde au 31 décembre 2006	8.342	47.884	-5.985	-112	50.129	4	50.133
Augmentation (diminution) des capitaux propres résultant d'un regroupement d'entreprises					-	1	1
Résultat de l'exercice attribuable aux actionnaires de la société mère		28.010			28.010		28.010
Opérations concernant les actions propres		347	-1.106		-759		-759
Dividendes		-16.323			-16.323		-16.323
Ecarts de conversion				-99	-99		-99
Autres augmentations (diminutions)		15			15		15
Solde au 30 septembre 2007	8.342	59.933	-7.091	-211	60.973	5	60.978

ANNEXE 7 : GROUPE EVS - NOTES EXPLICATIVES SUR LES ETATS FINANCIERS CONSOLIDES ARRETES AU 30 SEPTEMBRE 2007

NOTE 1: PRINCIPES DE PREPARATION DES ETATS FINANCIERS

Les états financiers consolidés du groupe EVS pour une période de 9 mois arrêtés au 30 septembre 2007 ont été préparés conformément aux normes IFRS (International Financial Reporting Standards) telles qu'approuvées pour application par l'Union Européenne.

NOTE 2: REGLES ET METHODES COMPTABLES

Les règles et les méthodes comptables utilisées pour la préparation des états financiers consolidés IFRS sont les mêmes que celles qui ont été utilisées pour les comptes financiers consolidés au 31 décembre 2006. Les règles et méthodes comptables IFRS de la société sont disponibles dans le rapport annuel 2006 sur le site www.evs-global.com

NOTE 3: DIVIDENDES PROPOSES ET PAYES

Le Conseil d'Administration du 6 novembre 2007 a décidé de distribuer un dividende intérimaire brut de 0,80 EUR par action pour l'exercice 2007 dont la date d'octroi sera le 21 novembre et la date de mise en paiement sera le 27 novembre.

(en milliers EUR)	2006	2007
- Dividende définitif pour 2005 (1,20 euro par action hors actions propres)	16.462	
- Dividende intérimaire pour 2006 (0,48 EUR par action hors actions propres)	6.519	
- Dividende définitif pour 2006 (1,20 euro par action hors actions propres)		16.323
- Dividende intérimaire pour 2007 (0,8 euro par action hors actions propres)		10.867
	22.981	27.190

NOTE 4: TITRES REPRESENTATIFS DU CAPITAL

Le nombre d'actions propres a évolué de la manière suivante au cours de la période :

	2006	2007
Nombre d'actions propres au 1er janvier	356.655	272.209
Acquisitions d'actions propres sur le marché	144.000	24.775
Ventes d'actions propres sur le marché	-	-
Attribution aux plans de participation bénéficiaire	-7.253	-5.113
Ventes liées au plan de warrants attribués au personnel (ESOP)	-2.500	-
Destruction d'actions propres	-200.000	-
Nombre d'actions propres au 30 septembre	290.902	291.871
Warrants en circulation au 30 septembre	199.100	171.650

Au cours du premier semestre 2007, le Conseil d'Administration a décidé de racheter 24.775 actions propres en bourse pour une valeur totale de 1,2 million EUR, correspondant à un cours d'achat moyen de 49,41 EUR par action. Ensuite, l'Assemblée Générale Ordinaire des actionnaires de la société du 15 mai 2007 a décidé d'attribuer entre 25 et 50 actions à chaque employé d' EVS Broadcast Equipment S.A. sous certaines conditions, représentant 5.113 actions.

Au 30 septembre 2007, 171.650 warrants sont en circulation avec un prix d'exercice moyen de 20,68 EUR et une échéance moyenne de 1,6 année.

NOTE 5: RESULTAT NET PAR ACTION (EPS)

Le groupe calcule tant le résultat de base par action que le résultat dilué par action conformément à l'IAS 33. Le résultat de base par action est calculé sur base du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation durant l'exercice hors actions propres. Le résultat dilué par action est calculé sur base du nombre moyen d'actions ordinaires en circulation durant l'exercice plus l'effet dilutif potentiel des warrants et stock options en circulation durant la période hors action propres.

NOTE 6: IMPOTS SUR LE RESULTAT

6.1. Réconciliation de la charge d'impôts

Le rapprochement entre la charge d'impôts obtenue en appliquant le taux d'impôt effectif du groupe au résultat opérationnel avant impôts, et la charge d'impôts obtenue en appliquant le taux d'impôt théorique en vigueur pour les 9 premiers mois des exercices 2006 et 2007 est le suivant :

(en milliers EUR)	9M06	9M07
Rapprochement entre le taux d'impôt effectif et le taux d'impôt théorique applicable		
Résultat avant impôts	44.202	42.000
Charge d'impôts réelle sur base du taux d'impôt effectif	-14.748	-13.990
Taux d'impôt effectif	33%	33%
Eléments de réconciliation pour l'impôt théorique nominal		
Impact fiscal des produits et plus-values non taxables	-10	-
Impact fiscal du Tax Shelter	-191	-191
Impact fiscal de la déduction pour intérêts notionnels	-107	-130
Impact fiscal des frais non déductibles	93	136
Impact fiscal des sur- ou sous-estimations pendant les exercices antérieurs	240	-
Autre augmentation (diminution)	579	735
Charge totale d'impôts des entités du groupe calculée sur base des taux locaux nominaux respectifs	-14.145	-13.440
Taux d'impôt théorique applicable (relatif à EVS TV)	32%	32%

NOTE 7: OPERATIONS EN DISCONTINUE

En date du 27 juin 2006, EVS a réduit sa participation dans le capital de XDC S.A. passant de 60,17% à 47,20% suite à une augmentation de capital non proportionnelle de 12,5 millions EUR à laquelle EVS a contribué à concurrence de 2 millions EUR. Sur base du pacte d'actionnaires amendé, EVS a perdu sa majorité au Conseil d'Administration et dès lors, ne contrôle plus XDC. L'intégralité du capital souscrit a été libéré. Ceci induit un changement dans la méthode de comptabilisation de XDC au sein des comptes d'EVS depuis le 27 juin 2007. Cependant, pour pouvoir effectuer une comparaison, les comptes du groupe pour 9M06 présentent les chiffres de XDC selon la méthode de mise en équivalence. Durant l'exercice 2006, suite à la dilution de 13%, EVS a enregistré un profit de dilution de 3,4 millions EUR.

La contribution de XDC se présente comme suite:

(en milliers EUR)	1 ^{er} semestre 2006	3 ^{eme} trimestre 2006	9M06	9M07
Chiffre d'affaires	907	634	1.541	1.912
Marge brute	-1.161	-503	-1.664	-1.836
Résultat d'exploitation (EBIT)	-2.898	-1.346	-4.244	-3.421
Résultat net de la période	-2.977	-1.316	-4.293	-3.612
Fraction du capital détenue dans XDC	60,17%	47,20%	(1) 47,20%	47,20%
Résultat net - part du groupe	-1.796	-621	-2.417	-1.705
Profit de dilution lié au refinancement de XDC	3.368	-	3.368	-
Contribution totale	1.572	-621	951	-1.705

(1) 60.17% jusqu'au 27 juin 2006 et 47,20% après.

Aucun impôt différé actif relatif à ces pertes n'a été enregistré. La perte fiscale cumulée de XDC S.A. s'élève à 13,9 millions EUR au 30 septembre 2007.

NOTE 8: INFORMATION SECTORIELLE

Le premier niveau de rapport est établi par zone géographique. La société est présente dans trois zones géographiques principales (même si la société est représentée dans le monde entier) qui sont les suivantes : les Amériques (NALA), l'Asie Pacifique (APAC) et l'Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA). Etant donné la centralisation dans un même lieu des principales ressources de la société (R&D, Production, Marketing, Finance & Administration), vu la nature des activités, vu la forte intégration verticale de l'organisation du groupe, en ce compris la conception des produits, la marge opérationnel (EBIT) par région ne diffère pas fondamentalement la marge opérationnelle EBIT du groupe.

NOTE 9: RESULTAT NET COURANT

Le rapprochement entre le résultat net de la période et le résultat net courant se présente comme suit :

(en milliers EUR)	9M06	9M07
Résultat net de la période	31.025	28.010
Attribution au plan de participation bénéficiaire (plan XDC inclus)	405	491
Attribution au plan de warrants (plan XDC inclus)	90	131
Amortissement de droits détenus (Tax Shelter)	176	252
Profit de dilution lié au refinancement de XDC	-3.368	-
Résultat net courant	28.328	28.884

NOTE 10: PERSONNEL

(en équivalents temps plein)	EVS TV
Moyenne 9M06	144
Moyenne 9M07	174
Variation	21%
Au 30 septembre 2007	184

Le groupe a recruté du personnel supplémentaire pour renforcer les départements de R&D, ventes, marketing, la formation et les équipes d'ingénieurs opérationnels, et ce afin de poursuivre sa croissance.

NOTE 11: TAUX DE CHANGE

Le taux de change qui influence principalement les états financiers consolidés est l'USD/EUR lequel a été pris en compte de la manière suivante :

Taux moyen au cours des 9 premiers mois de 2006	1,2444
Au 30 septembre 2006	1,2660
Taux moyen au cours des 9 premiers mois de of 2007	1,3442
Au 30 septembre 2007	1,4179

NOTE 12 : INSTRUMENTS FINANCIERS

Périodiquement, le groupe EVS mesure, sur un horizon annuel, son exposition attendue au risque de change transactionnel, principalement liée au risque EUR/USD. Etant donné que le groupe est « long » en USD et sur base des prévisions de ventes, EVS couvre ses flux nets en USD par des contrats de change à terme. Le coût de ces couvertures est inscrit en charges financières.

Au 30 septembre 2007, le groupe détenait 6,5 millions de dollars en contrats de change à terme pour couvrir 50% des ventes futures en dollars à l'échéance moyenne du 29 janvier 2008 avec un taux de change moyen EUR/USD de 1,3096.

NOTE 13: EVENEMENTS POSTERIEURS A LA DATE DE CLOTURE

Il n'y a aucun événement significatif postérieur à la date de clôture.