

EVS PUBLIE UN CHIFFRE D'AFFAIRES ET DES BENEFICES RECORDS POUR 2007, ET PREVOIT UNE ANNEE DE CROISSANCE EN 2008, SURTOUT AU PREMIER SEMESTRE

- **Chiffre d'affaires record au 4T07: EUR 27,2 millions, soit +42,8% comparé au 4T06**
- **Ventes 2007 de EUR 94,7 millions (+14,5% vs 2006 à taux de change constant)**
- **Asie-Pacifique (+36,4%) et Amérique (+49,1%) compensent l'Europe (-13,6%) en 2007**
- **EBIT 4T07 de EUR 18,4 millions, +50,3% par rapport au 4T06**
- **EBIT 2007 de EUR 61,9 millions, soit une marge EBIT de 65,4%**
- **BPA 2007 de base: +0,5% à EUR 2,91; BPA de base hors XDC: + 11,0%**
- **Excellent carnet de commandes d'hiver: EUR 36,4 millions, soit +67,0%**
- **Le marché du studio représente 38% de ce carnet de commandes (avec de plus longs délais de livraison)**
- **Perspectives 2008: croissance par rapport à 2007, surtout au premier semestre**
- **Dividende brut de EUR 2,28 par action, proposé à l'Assemblée Générale**

Liège - Belgique, le 21 février 2008, EVS Broadcast Equipment S.A. (ISIN BE0003820371, Euronext EVS.BR, Bloomberg EVS BB, Reuters EVSB.BR, OTC Pinksheets EVBEF), leader en matière d'applications vidéo numériques professionnelles destinées aux productions TV en direct, a communiqué aujourd'hui ses résultats du quatrième trimestre («4T07») et l'exercice 2007 («2007») :

Faits marquants

Pierre L'Hoest, CEO d'EVS explique: «Comme prévu, le quatrième trimestre se termine avec un chiffre d'affaires record de EUR 27,2 millions, surtout grâce à nos meilleures ventes en Europe. Alors que nous pensions qu'elle serait une année de transition, 2007 s'est avérée être une année de croissance, avec des ventes annuelles culminant à **EUR 94,7 millions, soit une croissance de 22,3% à taux de change identique et en excluant les revenus locatifs liés aux grands événements de 2006**. Nous avons poursuivi la migration des cars de production vers la HDTV partout dans le monde, et nos équipes ont également décroché quelques beaux succès dans des projets-clés du marché des studios TV. Cela trace la route pour 2008, qui sera marquée par l'Euro 2008 de football et les Jeux Olympiques. Sur le long terme, nos clients entament ou poursuivent leur transition vers le numérique, et leur conversion vers la production et la transmission en qualité haute définition. EVS bénéficie clairement de l'arrivée de la HDTV en Europe et de sa pénétration croissante dans le marché des studios».

Commentant les résultats, Jacques Galloy, CFO ajoute: «Tout en augmentant nos ventes, nous avons renforcé le groupe en engageant de nouveaux collaborateurs (+18%), principalement dans les équipes de R&D et sur le terrain, dans les 11 différents pays dans lesquels nous sommes présents. Les charges d'exploitation ont augmenté de 27% sans influencer la **marge d'exploitation, restée stable à 65%**, malgré la faiblesse du dollar américain. Nous créons de nouveaux partenariats locaux et de nouveaux bureaux afin de renforcer notre présence sur nos marchés. L'innovation des produits et le service à la clientèle restent nos priorités. Nous serons heureux de récompenser nos actionnaires en leur proposant un **dividende final de EUR 2,28 au mois de mai prochain**, comprenant le dividende intérimaire brut de EUR 0,80 payé en novembre dernier.

(non-audité)			IFRS - EUR millions, sauf bénéfice par action, exprimé en EUR	(audité)		
4T07	4T06	4T07/4T06		2007	2006	2007/2006
27,2	19,0	+42,8%	Chiffre d'affaires	94,7	85,2	+11,2%
18,4	12,2	+50,3%	Résultat d'exploitation – EBIT	61,9	56,9	+8,8%
67,7%	64,3%	+3,4pp	Marge d'exploitation – EBIT %	65,4%	66,8%	-1,4pp
-1,3	-0,1	N/A	Contribution de la filiale à 47% XDC ⁽¹⁾	-3,0	-2,5	N/A
-	-	N/A	Bénéfice exceptionnel lié au refinancement de XDC ⁽¹⁾	-	3,4	N/A
11,5	8,4	+36,7%	Bénéfice net – part du groupe	39,5	39,4	+0,2%
13,0	8,7	+50,3%	Bénéfice net courant, hors XDC – part du groupe ⁽²⁾	43,6	39,4	+10,7%
0,85	0,62	+36,8%	Bénéfice net de base par action	2,91	2,89	+0,5%
0,96	0,64	+50,4%	Bénéfice net courant de base par action, hors XDC ⁽²⁾	3,21	2,89	+11,0%

(1) Jusqu'au 27 juin 2006, XDC était une filiale d'EVS détenue à 60,17%. Depuis le 27 juin 2006, XDC est une filiale détenue à concurrence de 47,20% par EVS et fait donc l'objet d'une mise en équivalence. Les comptes 2006 et 2007 sont présentés de cette manière.

(2) Le résultat net courant, hors XDC, est le résultat net (part du groupe) hors éléments non opérationnels (nets d'impôts) et contribution de XDC. Voir annexe 6, note 3 sur les mesures financières non définies par les normes comptables.

Chiffre d'affaires

Les ventes d'EVS Broadcast Equipment S.A. ont atteint **EUR 94,7 millions** en 2007, une augmentation de 14,5% à taux de change constant, et de +22,3% à taux de change constant et en excluant les locations pour les grands événements sportifs. Alors que le groupe attendait une diminution des ventes au sein des cars de régie après une forte année sportive en 2006, celles-ci ont finalement augmenté de 5,7%. Les ventes du groupe dans les studios ont, pour leur part, augmenté de 25,7% à EUR 29,2 millions, et représentent 30,9% des ventes du groupe. Cela démontre l'indépendance croissante de l'activité par rapport aux grands événements sportifs mondiaux, mais aussi la concrétisation de nouvelles opportunités de marché.

4T07	4T06	% 4T07 / 4T06	Ventes – EUR millions ⁽¹⁾	2007	2006	% 2007 / 2006
27,2	19,0	+42,8%	Total communiqué	94,7	85,2	+11,2%
27,6	19,0	+45,3%	Total à taux de change constant	97,5	85,2	+14,5%
27,6	17,8	+55,0%	Total à taux de change constant hors locations pour les grands événements sportifs	97,2	79,4	+22,3%

(1) Voir la segmentation géographique en annexe 2.

Les ventes d'EVS ont augmenté de **+36,4%** en Asie & Pacifique ("**APAC**"), pour atteindre EUR 22,4 millions. La zone APAC représente 24% des revenus du groupe, par rapport à 19% in 2006. Au Japon, par exemple, la technologie EVS Instant Tapeless équipe un nombre croissant de productions en studios et à l'extérieur, pour des shows en direct ou quasi-direct. Les ventes en Chine représentent 20% des ventes de la zone APAC. Des systèmes HD ont été vendus à des cars de régie chinois qui couvriront des événements sportifs locaux, avant d'être utilisés pour les Jeux Olympiques.

Les ventes en Amérique ("**NALA**") ont augmenté de +49,1% (**+62,7% à taux de change constant**) grâce, non seulement au cycle de remplacement des cars de régie migrant vers la HDTV, mais également à de gros projets studios gagnés auprès de clients importants. Les ventes des Amériques représentaient 32% du chiffre d'affaires du groupe en 2007, par rapport à 24% en 2006. Le transfert aisé de fichiers audio et vidéo entre les produits EVS et les applications de post-production les plus populaires augmente l'efficacité pour nos clients, leur permettant ainsi de consacrer plus de temps au processus de création. Par exemple, *TV Bandeirantes*, un des réseaux de télévision les plus importants au Brésil, a équipé ses studios de serveurs EVS HD XT[2]® à 6 canaux et d'[IP]Director®, pour utilisation lors de son talkshow matinal, le «Datena show». EVS participera à la grande foire commerciale « NAB » en avril prochain à Las Vegas, et présentera de nouveaux produits en ligne avec sa stratégie "Speed to Air".

Les ventes en Europe, Moyen-Orient et Afrique ("**EMEA**") **ont diminué de 13,6%** en 2007, par rapport à une très forte année 2006, au cours de laquelle la plupart des grands événements sportifs avaient été organisés en Europe. La forte performance du 4T07 a partiellement compensé les ventes plus faibles des neuf premiers mois. En 2007, la société a enregistré de fortes performances au Royaume-Uni. L'Europe de l'Est a également enregistré une bonne croissance, soutenue par les solutions innovantes d'EVS qui rencontrent les besoins des sociétés de production. La zone EMEA confirme par ailleurs de nouvelles avancées dans le marché de la production en studio, en gagnant des clients importants. Par exemple, dans la foulée du succès de Roland Garros et du Tour de France, France Télévision a sélectionné la technologie EVS pour «France 2 Foot», une nouvelle émission consacrée au football chaque dimanche. Elle présente les résultats et des résumés de matches de Ligue 1 et Ligue 2 joués chaque week-end, de même que des extraits et images de la saison en cours, dont les clips doivent pouvoir être mis en ligne en un clic de souris. Les ventes d'écrans plats HD aux consommateurs explosent en Europe, avec des taux de pénétration dans les foyers allant jusqu'à 20% dans certains grands pays. De nombreuses initiatives HD sont lancées par des diffuseurs partout en Europe (câble, satellite, IPTV), ce qui signifie un réel démarrage de la HD dans la zone EMEA, avec l'Euro 2008 et les jeux Olympiques comme points d'orgue.

Marge opérationnelle et résultats

La **marge brute consolidée atteint 86,5% pour 4T07 et 87,3% pour 2007** (86,1% en 2006 où la marge était inférieure, suite aux contrats locatifs des grands événements sportifs légèrement moins profitables). Malgré des charges d'exploitation beaucoup plus importantes (+26,4% en 2007), et malgré la faiblesse du dollar US, la **marge d'exploitation n'a que très légèrement baissé à 65,4%** en 2007, par rapport à 66,8% en 2006. C'est la conséquence de l'effet de levier du chiffre d'affaires et de la part croissance des ventes d'applications. Comme expliqué précédemment, le groupe investit aujourd'hui en vue d'opportunités futures, mais aussi pour renforcer son organisation. La marge EBIT a diminué de 1,4 point de pourcentage en raison de la faiblesse du dollar US qui a eu un impact négatif de EUR 1,7 million sur l'EBIT. Cet effet est partiellement compensé par la politique de couverture du groupe. Fin 2007, EVS employait 188 personnes (ETP). Pour 2007, le nombre moyen d'employés a été de 180, en augmentation de 18% par rapport à 2006.

XDC, filiale à 47,2% d'EVS et pionnier sur le marché du cinéma numérique, déploie la troisième génération de serveurs haut de gamme dédiés à ce marché et négocie avec de grands studios et exploitants de salles, afin d'assurer un déploiement à plus grande échelle. La contribution opérationnelle de XDC dans les comptes d'EVS

sur le 4T07 a été négative de EUR -1,3 million et de EUR -3,0 millions sur 2007. XDC est consolidée selon la méthode de mise en équivalence. Une provision non-monnaire importante a été enregistrée en 4T07 afin de refléter les impacts futurs des retards de déploiement en 2007. En décembre 2007, XDC a levé, avec succès, des fonds additionnels pour EUR 7,5 millions auprès de ses actionnaires existants, sous la forme d'un emprunt subordonné.

Le résultat net de 2007 s'est élevé à EUR 39,5 millions, tandis que le **résultat net courant, hors XDC, s'est élevé à EUR 43,6 millions**, une augmentation de 10,7% par rapport à 2006. Le résultat net courant de base par action, hors XDC, atteint EUR 3,21 sur 2007, +11,0% comparé à EUR 2,89 pour 2006. Le résultat net du 4T07 s'élevait à EUR 11,5 millions, tandis que le **résultat net courant, hors XDC, s'est élevé à EUR 13,0 millions**, une augmentation de 50,3% par rapport à 4T06. Le résultat net courant de base par action, hors XDC, atteint EUR 0,96 sur 4Q07, +50,4% comparé à EUR 0,64 pour 4T06.

Trésorerie et capital

Le flux net de trésorerie provenant des activités opérationnelles atteint EUR 43,2 millions sur 2007, soit +13,1% par rapport à 2006. Au 31 décembre 2007, le bilan laisse apparaître EUR 35,5 millions de liquidités et placements et EUR 2,3 millions de dettes financières à long terme. A la fin de l'année, il y avait 13.569.129 actions EVS, c'est-à-dire 13.875.000 actions souscrites dont 305.871 sont détenues par la société. D'autre part, il y avait 171.150 warrants en circulation.

Perspectives 2007

Poursuivant sa stratégie « **Speed to Air** », EVS fournit des applications audio et vidéo numériques haut de gamme à des centaines de chaînes de télévision dans le monde, en particulier dans les domaines de la retransmission d'événements sportifs en direct et de la production en studio, là où la société a développé sa position de leader dans des marchés de niche. La migration des enregistrements sur cassette vers des schémas de production intégrés sans cassette est en cours et se poursuivra pendant les dix années à venir. Ce processus est favorisé par la transition de la Télévision de Définition Standard (SDTV) vers la Télévision Haute Définition (HDTV), les nouveaux équipements étant amenés à fonctionner avec des solutions numériques en Haute Définition (HD).

EVS bénéficie donc directement de plusieurs **vecteurs de croissance à long terme**: le nombre croissant de canaux de distribution de contenu vidéo comme l'IPTV, la transition vers un mode de production TV sans cassette (par rapport à une pénétration de la cassette de 65% actuellement), le marché de remplacement de l'équipement vers le nouveau format HD, le lancement de nouveaux produits qui répondent aux besoins de la production TV en quasi-direct au sein des studios, le besoin d'outils d'indexation rapides de clips vidéo «speedclipping» qui facilitent la fragmentation du contenu vers les canaux multimédia, et l'intérêt croissant des diffuseurs/IPTV et annonceurs publicitaires pour les sports populaires afin d'attirer de nouveaux téléspectateurs. Le Conseil d'Administration et les équipes d'EVS pensent que la demande pour les produits EVS continuera à être soutenue par la transition vers la HDTV qui aura un impact à long terme sur l'activité, tout en subissant les fluctuations habituelles dans ces marchés d'équipement.

Le carnet de commandes d'hiver s'élève à **EUR 36,4 millions**, dont EUR 1,8 million de locations liées aux grands événements, comparé à EUR 21,8 millions à la même date l'an dernier, soit + 67,0%. Le carnet de commandes d'hiver se compose des:

- commandes ouvertes au 1er janvier 2008: EUR 18,0 millions (vs. EUR 7,5 millions en 2006)
- et des commandes reçues entre le 1er janvier et le 20 février 2008: EUR 18,4 millions (vs. EUR 14,3 millions en 2007)
- L'activité «Studios» représente 38% du carnet de commandes d'hiver, avec des délais de production plus longs.

Bien que la visibilité reste, comme d'habitude, limitée et que le faible dollar américain soit un facteur défavorable, le Conseil s'attend, sur base des conditions actuelles de marché, à ce que **2008 constitue une nouvelle année de croissance avec un premier semestre plus fort**, soutenu par des événements sportifs majeurs. Il faut également rappeler qu'une partie des ventes d'équipements de 2007, comme par exemple des cars de régie HD en Chine ou le gros contrat d'Alfacam en octobre, anticipe les grands événements de 2008. L'impact mondial des Jeux Olympiques de Pékin, le lancement de la HDTV en Europe et la présence plus importante d'EVS au sein des studios TV devraient constituer les principaux vecteurs de croissance pour 2008 et au-delà.

Dividende final

Etant donné les bonnes performances de 2007, et son désir d'optimiser le rendement des actionnaires par la distribution de dividendes et/ou le rachat d'actions propres, le Conseil d'administration proposera le paiement d'un dividende brut total de **EUR 2,28** par action (y compris le dividende intérimaire de EUR 0,80) à l'Assemblée Générale Ordinaire des actionnaires qui se tiendra le 20 mai 2008. Ceci implique un dividende brut final de EUR 1,48 à payer fin mai 2008 (coupon 6, ex-date 27 mai, date de paiement le 2 juin).

EVS tiendra aujourd'hui les réunions suivantes :

- Conférence de presse pour journalistes à Liège à 9h00 CET
- Réunion pour analystes financiers et investisseurs en français à Liège à 10h00 CET
- Une conférence téléphonique en anglais à 15h30 CET (veuillez contacter corpcom@evs.tv pour recevoir le numéro d'appel et la présentation).

Déclaration du Commissaire BDO ATRIO

Le commissaire a confirmé que ses travaux de révision des comptes consolidés sont terminés quant au fond et n'ont pas révélé de correction significative qui devrait être apportée aux données comptables reprises dans le communiqué.

Calendrier Sociétaire:

Jeudi 15 mai 2008: Ventes et résultats 1T08

Mardi 20 mai 2008: Assemblée Générale des Actionnaires

Mardi 10 juin 2008: Assemblée Générale Extraordinaire reportée

Mardi 27 mai 2008: Dividende final 2007 – coupon 6 – ex date

Lundi 2 juin 2008: Dividende final 2007 – coupon 6 – date de paiement

Jeudi 17 juillet 2008: Trading update sur ventes au 2T08

Jeudi 4 septembre 2008: Ventes et résultats 2T08

Jeudi 13 novembre 2008: Ventes et résultats 3T08

Pour plus d'informations, veuillez contacter:

Jacques GALLOY, Director & CFO

Geoffroy d'Oultremont, Investor Relations and Corporate Communications Manager

EVS Broadcast Equipment, Liege Science Park, 16 rue Bois Saint-Jean, B-4102 Liège-Ougrée, Belgique

Tél. : +32 4 361 7014 - Fax : +32 4 361 7089 - www.evs-global.com - E-mail : corpcom@evs.tv

Déclarations sur les perspectives futures :

Ce communiqué de presse contient des déclarations sur les perspectives relatives au business, à la santé financière et aux résultats des opérations d'EVS et de ses filiales. Ces déclarations sont basées sur les attentes actuelles du management d'EVS et sont soumises à un certain nombre de risques et d'incertitudes qui pourraient entraîner que les résultats ou performances actuelles de la société soient significativement différents de ceux décrits dans ces mêmes déclarations. Ces risques et incertitudes sont liés aux changements technologiques et aux exigences du marché, à la concentration des activités de la société dans une seule industrie, au déclin de la demande pour les produits de la société ou de ses filiales, à l'incapacité de développer et d'introduire de nouvelles technologies en temps utiles, aux produits et applications ainsi qu'à la perte de parts de marché et à la pression sur les prix résultant de la concurrence qui pourraient entraîner les résultats ou performances actuelles de la société à différer significativement de ceux décrits dans ces déclarations sur les perspectives. EVS ne s'engage à aucune obligation de communiquer publiquement une révision de ces déclarations pour décrire des événements ou circonstances afin de refléter l'occurrence d'événements non anticipés après la date de ce jour.

A propos du groupe EVS :

Le groupe EVS conçoit, développe et commercialise des solutions numériques professionnelles pour les chaînes de Télévision (EVS Broadcast Equipment) et le Cinéma (XDC). Le groupe EVS emploie plus de 190 personnes dans 11 pays et distribue ses produits dans plus de 80 pays aux professionnels de l'image et du son. EVS est une société cotée sur Euronext Bruxelles : EVS ISIN : BE0003820371. Pour plus d'informations sur www.evs-global.com.

EVS Broadcast est le leader mondial des enregistreurs numériques à disques durs pour la production en direct et des applications logicielles qui y sont liées, spécialement dans le domaine du sport. La gamme dédiée d'équipements et de logiciels développés par la société offre une plateforme de production complète : ralenti en direct (LSM), ralenti à haute vitesse, rediffusion instantanée, génération de clips, édition rapide de clips, transferts de fichiers SD/HD en temps réel, délais vidéo, enregistrement simultané de plusieurs caméras, association de métadonnées, stockage et diffusion de graphiques, transmission numérique, acquisition et transmission sous de multiples formats, enregistrement et édition du signal audio. La plupart des applications logicielles sont installées sur la plateforme robuste et flexible XT. Les principales chaînes de télévision au monde telles que NBC, BSkyB, FOX, RTL, NHK, CANAL+, ABC, ESPN, TF1, CCTV, PBS, CBS, BBC, ZDF, TVE et beaucoup d'autres exploitent les solutions d'EVS.

XDC, filiale à 47,20% d'EVS, est pionnier dans la logistique et la diffusion du cinéma numérique en opérant entre les distributeurs et les exploitants de cinéma. XDC a équipé plus de 280 écrans avec sa technologie au niveau mondial en Chine, Allemagne, Suède, Brésil, USA, France, Belgique, etc.

ANNEXE 1 : GROUPE EVS – COMPTE DE RESULTATS CONSOLIDES – IFRS

(EUR milliers)	Annexe	4T07 non-audité	4T06 non-audité	2007 audité	2006 audité
Chiffre d'affaires	2	27.172	19.022	94.696	85.150
Coût des ventes		-3.676	-2.451	-12.041	-11.850
Bénéfice brut		23.496	16.572	82.655	73.300
Marge brute %		86,5%	87,1%	87,3%	86,1%
Frais de ventes et administratifs		-3.108	-2.742	-13.024	-10.278
Frais de recherche et de développement		-2.216	-1.487	-6.996	-5.498
Autres produits opérationnels		221	95	557	366
Autres charges opérationnelles		201	-28	-197	-207
Plan de participation bénéficiaire et warrants		-125	-114	-747	-564
Amortissement de droits détenus (Tax Shelter)		-83	-59	-335	-235
EBITDA		19.532	12.898	64.503	58.934
Résultat d'exploitation (EBIT)		18.386	12.237	61.913	56.884
Marge d'exploitation – (EBIT) %		67,7%	64,3%	65,4%	66,8%
Intérêts nets		349	235	1.119	648
Autres produits et (charges) financiers nets		-35	-280	-784	-612
Quote-part dans le résultat des entreprises mises en équivalence	6.8	-1.368	-55	-2.916	-581
Résultat avant impôts (PBT)		17.332	12.137	59.332	56.339
Impôts sur le résultat	6.7	-5.851	-3.737	-19.841	-18.485
Résultat net des opérations en continuité		11.481	8.400	39.490	37.854
Gain/(perte) lié aux opérations en discontinuité: ⁽¹⁾					
Contribution d'XDC au sein des comptes consolidés	6.8	-	-	-	-2.976
Profit de dilution lié au refinancement de XDC	6.8	-	-	-	3.368
Résultat net		11.481	8.400	39.490	38.246
Attribuable � :					
Intérêts de tiers (XDC)	6.8	-	-	-	1.180
Porteurs de capitaux ordinaires de l'entité mère		11.481	8.400	39.490	39.426
Résultat net courant, hors XDC - part du groupe ⁽²⁾	6.3	13.019	8.663	43.607	39.408
RÉSULTATS PAR ACTION	6.6	4T07 non-audité	4T06 non-audité	2007 audité	2006 audité
<i>(en nombre d'actions et en EUR)</i>					
Nombre moyen d'actions souscrites sur la période hormis les actions propres		13.577.487	13.585.621	13.587.090	13.630.464
Nombre moyen d'actions dilué		13.748.637	13.775.380	13.758.092	13.801.018
Résultat net, part du groupe, de base		0,85	0,62	2,91	2,89
Résultat net, part du groupe, dilué		0,84	0,61	2,87	2,86
Résultat net courant, hors XDC, part du groupe		0,96	0,64	3,21	2,89

(1) Jusqu'au 27 juin 2006, XDC était une filiale d'EVS détenue à 60,17% et était consolidée globalement. Depuis le 27 juin 2006, XDC est une filiale détenue à concurrence de 47,20% par EVS et fait donc l'objet d'une mise en équivalence. Les comptes 2006 et 2007 sont présentés de cette manière.

(2) Le résultat net courant, hors XDC, est le résultat net (part du groupe) hors éléments non opérationnels (nets d'impôts) et contribution de XDC. Voir annexe 6, note 3 sur les mesures financières non définies par les normes comptables.

ANNEXE 2 : GROUPE EVS – INFORMATION SECTORIELLE

Les activités sont divisées entre 3 régions : l'Asie-Pacifique ("APAC"), l'Europe, Moyen-Orient et Afrique ("EMEA") et les Amériques ("NALA").

(EUR milliers)	APAC	EMEA	NALA	TOTAL 2007
Ventes 2007	22.373	41.558	30.764	94.696
Evolution par rapport à 2006 (%)	36,4%	-13,6%	49,1%	11,2%
Ventes à taux de change constant	22.373	41.558	33.576	97.508
Variation versus 2006 (%) à taux de change constant	36,4%	-13,6%	62,7%	14,5%
Variation versus 2006 (%) à taux de change constant et hors locations pour les grands événements sportifs	56,5%	-6,7%	61,1%	22,7%

(EUR milliers)	APAC	EMEA	NALA	TOTAL 9M06
Ventes 2006	16.408	48.104	20.638	85.150

Le groupe EVS a une forte intégration verticale située principalement en Belgique. Les filiales étrangères sont des filiales de distribution et de représentation, ce qui explique que la majorité des investissements et des dépenses d'investissement se situe au niveau de la maison mère EVS Broadcast Equipment S.A..

Notons également que le groupe EVS a une gestion de trésorerie centralisée au niveau de la Belgique et que seules les filiales situées aux Etats-Unis et à Hong Kong facturent directement aux clients finaux pour des raisons commerciales. Tous les clients sont facturés en Euros à l'exception des Etats-Unis d'Amérique où les clients sont facturés en US dollar.

Segmenter le résultat opérationnel (EBIT) par région ne modifierait pas fondamentalement la compréhension du groupe. En effet, vu la forte intégration verticale du groupe et sa politique commerciale mondiale, cette marge est relativement similaire dans chacune des 3 régions.

ANNEXE 3 : GROUPE EVS – BILAN CONSOLIDE IFRS

ACTIFS (EUR milliers)	Annexe	31.12.07 audité	31.12.06 audité
Actifs non-courants:			
Immobilisations incorporelles		830	715
Terrains et constructions	6.2	7.493	5.429
Autres immobilisations corporelles		2.118	1.099
Participations mises en équivalence	6.8	4.815	6.174
Emprunt subordonné	6.8	2.850	-
Autres immobilisations financières		307	258
Impôts différés		94	160
Total actifs non-courants		18.507	13.835
Actifs courants:			
Stocks ⁽¹⁾		5.594	6.371
Créances commerciales		14.354	11.601
Autres créances et comptes de régularisation		1.006	2.149
Trésorerie et équivalents de trésorerie	4	35.515	28.935
Total actifs courants		56.468	49.055
Total Actif		74.976	62.890
PASSIFS			
(EUR milliers)	Annexe	31.12.07 audité	31.12.06 audité
Capitaux propres :			
Capital			
Réserves		73.013	54.402
Dividende intérimaire	6.4	-10.867	-6.519
Actions propres		-8.090	-5.985
Total réserves consolidées		54.056	41.898
Ecarts de conversion		-257	-112
Fonds propres attribuables aux actionnaires de la maison mère		62.141	50.128
Intérêts de tiers		5	4
Fonds propres	5	62.146	50.133
Provisions long terme		761	361
Impôts différés et latences fiscales		975	266
Dettes financières long terme		1.989	2.323
Avances récupérables de la Région Wallonne		546	834
Dettes non courantes		4.271	3.784
Dettes financières court terme		309	364
Dettes commerciales		2.679	1.964
Dettes salariales et sociales		3.268	2.765
Impôts à payer		1.335	2.214
Autres dettes, acomptes reçus, comptes de régularisation et impôts différés ⁽¹⁾		967	1.666
Dettes courantes		8.558	8.974
Total passif		74.976	62.890

(1) Pour des raisons de comparaison, les commandes en cours à fin 2006 et 2007 ont été compensées avec les acomptes reçus repris au sein des dettes courantes.

ANNEXE 4 : GROUPE EVS – TABLEAU DE FINANCEMENT CONSOLIDE IFRS

(EUR milliers)	2007 audité	2006 audité	2006 (1) proforma non-audité
Flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles			
Résultat d'exploitation (EBIT)	61.913	56.884	56.884
Ajustements sur les éléments sans effet de trésorerie :			
- Amortissements sur immobilisations incorporelles et corporelles	1.132	1.206	1.206
- Résultat de change	-746	-560	-560
- Plan de participation bénéficiaire et ESOP	472	290	290
- Augmentation/(diminution) des provisions et impôts différés	458	63	63
	63.229	57.883	57.883
Augmentation (+)/diminution (-)			
- Créances commerciales et autres débiteurs	-1.782	-128	251
- Comptes de régularisations	-51	-2.776	-2.539
- Dettes commerciales et acomptes reçus	-864	2.227	1.578
- Dettes fiscales sociales et salariales	-377	2.096	2.077
- Autres dettes	-739	52	-275
- Stocks	2.362	-2.935	-3.120
Flux de trésorerie générés par les activités opérationnelles	61.777	56.419	55.856
Intérêts reçus	1.312	845	845
Impôts sur le résultat	-19.841	-18.491	-18.491
Flux net de trésorerie provenant des activités opérationnelles	43.248	38.773	38.211
Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement			
Acquisitions (-)/ventes (+) immobilisations incorporelles (investissements en Tax Shelter inclus)	-507	-441	-382
Acquisitions (-)/ventes (+) immobilisations corporelles	-1.715	-3.224	-862
Acquisitions (-)/ventes (+) location-financement	-	-3.738	-
Acquisitions (-)/ventes (+) autres immobilisations financières	-4.456	475	122
Impact de la dilution de XDC au sein des activités de financement	-	-7.665	-
Flux nets de trésorerie provenant des activités d'investissement	-6.678	-14.593	-1.122
Flux de trésorerie provenant des activités de financement			
Opérations avec actions propres	-2.105	-1.798	-1.756
Autres variations des fonds propres	-45	-78	-147
Intérêts payés	-193	-197	-197
Flux de trésorerie des dettes financières long terme	-676	2.971	-315
Dividende intérimaire	-10.649	-5.908	-5.908
Dividendes payés	-16.323	-16.462	-16.462
Flux nets de trésorerie provenant des activités de financement	-29.991	-21.473	-24.785
Flux de trésorerie provenant des opérations XDC jusqu'au 27 juin 2006			
Contribution d'EVS dans les augmentations de capital de XDC au 27 juin 2006	-	-	-4.097
Perte de XDC intégrée globalement du 1 janvier au 27 juin 2006	-	-	2.977
Part des tiers dans la perte de XDC du 1 janvier au 27 juin 2006	-	-	-1.180
Profit lié à la dilution de la participation d'EVS dans XDC de 60,17% à 47,20% le 27 juin 2006	-	-	-3.368
Flux nets de trésorerie provenant des opérations XDC jusqu'au 27 juin 2006	-	-	-5.668
Augmentation nette de trésorerie et équivalents de trésorerie	6.580	2.708	6.636
Trésorerie et équivalents de trésorerie en début de période	28.935	26.227	22.299
Trésorerie et équivalents de trésorerie en fin de période	35.515	28.935	28.935

(1) Pour des raisons de comparabilité, XDC a été mis en équivalence au 31 décembre 2005.

ANNEXE 5 : GROUPE EVS – ETAT DES VARIATIONS DE CAPITAUX PROPRES CONSOLIDES IFRS

(EUR milliers)	Capital social libéré	Autres réserves	Actions propres	Ecart de conversion	Capitaux propres attribuables aux actionnaires de la société mère	Intérêts minoritaires	Total des capitaux propres
Solde au 31 décembre 2005	8.342	34.094	-4.220	-36	38.179	2.213	40.392
Augmentation (diminution) des capitaux propres résultant d'un regroupement d'entreprises		-2.908			-2.908	-2.209	-5.117
Résultat de l'exercice attribuable aux actionnaires de la société mère		38.246			38.246		38.246
Opérations concernant les actions propres		290	-1.765		-1.475		-1.475
Dividende final		-16.462			-16.462		-16.462
Dividendes intérimaires		-6.519			-6.519		-6.519
Ecart de conversion				-76	-76		-76
Résultat de l'exercice attribuable aux minoritaires		1.180			1.180		1.180
Autres augmentations (diminutions)		-36			-36		-36
Solde au 31 décembre 2006	8.342	47.884	-5.985	-112	50.129	4	50.133

(EUR milliers)	Capital social libéré	Autres réserves	Actions propres	Ecart de conversion	Capitaux propres attribuables aux actionnaires de la société mère	Intérêts minoritaires	Total des capitaux propres
Solde au 31 décembre 2006	8.342	47.884	-5.985	-112	50.129	4	50.133
Augmentation (diminution) des capitaux propres résultant d'un regroupement d'entreprises					-	1	1
Résultat de l'exercice attribuable aux actionnaires de la société mère		39.491			39.491		39.491
Opérations concernant les actions propres		472	-2.105		-1.633		-1.633
Dividende final		-16.323			-16.323		-16.323
Dividendes intérimaires		-10.867			-10.867		-10.867
Ecart de conversion				-145	-145		-145
Surplus de réévaluation des bâtiments		1.391			1.391		1.391
Autres augmentations (diminutions)		97			97		97
Solde au 31 décembre 2007	8.342	62.146	-8.090	-257	62.141	5	62.146

ANNEXE 6 : GROUPE EVS - NOTES EXPLICATIVES SUR LES ETATS FINANCIERS CONSOLIDES ARRETES AU 31 DECEMBRE 2007

NOTE 1: PRINCIPES DE PREPARATION DES ETATS FINANCIERS

Les états financiers consolidés du groupe EVS pour une période de 12 mois arrêtés au 31 décembre 2007 ont été préparés conformément aux normes IFRS (International Financial Reporting Standards) telles qu'approuvées pour application par l'Union Européenne.

NOTE 2: REGLES ET METHODES COMPTABLES

Les règles et les méthodes comptables utilisées pour la préparation des états financiers consolidés IFRS sont les mêmes que celles qui ont été utilisées pour les comptes financiers consolidés au 31 décembre 2006, sauf pour les bâtiments, qui sont maintenant comptabilisés sur base du modèle de réévaluation (sur la base d'une valorisation effectuée par un expert indépendant), ce qui a augmenté les fonds propres de EUR 1,4 million au 1^{er} janvier 2007 et augmenté le résultat net 2007 de EUR 0,1 million. Les règles et méthodes comptables IFRS de la société sont disponibles dans le rapport annuel 2006 sur le site www.evs-global.com.

NOTE 3: UTILISATION DE MESURES FINANCIERES NON DEFINIES PAR LES NORMES COMPTABLES

EVS utilise certaines mesures non définies par les normes comptables dans sa communication financière. EVS ne présente pas ces mesures comme des mesures alternatives du bénéfice net ou d'autres mesures financières déterminées en application des normes IFRS. Ces mesures telles que rapportées par EVS peuvent différer de mesures nommées de manière similaire par d'autres sociétés. Nous pensons que ces mesures sont des indicateurs importants dans notre secteur, et elles sont utilisées couramment par les investisseurs, les analystes et par d'autres publics. Dans le communiqué de presse, les mesures non définies par les normes comptables sont réconciliées vers des mesures financières déterminées conformément aux normes IFRS.

La réconciliation entre le résultat net de la période et le résultat net courant, hors XDC, se présente comme suit :

(EUR milliers)	2007	2006
Résultat net de la période - IFRS	39.490	39.426
Attribution au plan de participation bénéficiaire	569	476
Attribution au plan de warrants	178	133
Amortissement de droits détenus (Tax Shelter)	335	235
Contribution de XDC	3.035	2.507
Profit de dilution lié au refinancement de XDC	-	-3.368
Résultat net courant, hors XDC	43.607	39.408

NOTE 4: DIVIDENDES PROPOSES

Le Conseil d'Administration du 6 novembre 2007 a décidé de distribuer un dividende intérimaire brut de EUR 0,80 par action pour l'exercice 2007, dont la date d'octroi était le 21 novembre 2007 et la date de mise en paiement le 27 novembre 2007.

(EUR milliers)	2007	2006
- Dividende définitif pour 2005 (EUR 1,20 par action hors actions propres)	-	16.462
- Dividende intérimaire pour 2006 (EUR 0,48 par action hors actions propres)	-	6.519
- Dividende définitif pour 2006 (EUR 1,20 par action hors actions propres)	16.323	-
- Dividende intérimaire pour 2007 (EUR 0,8 par action hors actions propres)	10.867	-
Total des dividendes proposés	27.190	22.981

Le Conseil d'Administration du 14 février 2008 a décidé de proposer un dividende brut total de EUR 2,28 par action à l'Assemblée Générale Ordinaire du 20 mai 2008.

NOTE 5: TITRES REPRESENTATIFS DU CAPITAL

Le nombre d'actions propres a évolué de la manière suivante au cours de la période :

	2007	2006
Nombre d'actions propres au 1^{er} janvier	272.209	356.655
Acquisitions d'actions propres sur le marché	38.775	171.307
Ventes d'actions propres sur le marché	-	-21.000
Attribution aux plans de participation bénéficiaire	-5.113	-7.253
Ventes liées au plan de warrants attribués au personnel (ESOP)	-	-27.500
Destruction d'actions propres	-	-200.000
Nombre d'actions propres au 31 décembre	305.871	272.209
Warrants en circulation au 31 décembre	171.150	170.900

En 2007, le Conseil d'Administration a décidé de racheter 38.775 actions propres en bourse pour une valeur totale de EUR 2,2 millions, correspondant à un cours d'achat moyen de EUR 57,33 par action. En outre, l'Assemblée Générale Ordinaire des actionnaires de la société du 15 mai 2007 a décidé d'attribuer entre 25 et 50 actions à chaque employé d'EVS sous certaines conditions, représentant un total de 5.113 actions.

Au 31 décembre 2007, 171.150 warrants étaient en circulation avec un prix d'exercice moyen de EUR 20,94 et une échéance moyenne de 1,4 année.

NOTE 6: RESULTAT NET PAR ACTION (EPS)

Le groupe calcule tant le résultat de base par action que le résultat dilué par action conformément à l'IAS 33. Le résultat de base par action est calculé sur base du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation durant l'exercice hors actions propres. Le résultat dilué par action est calculé sur base du nombre moyen d'actions ordinaires en circulation durant l'exercice plus l'effet dilutif potentiel des warrants et stock options en circulation durant la période, hors action propres.

NOTE 7: IMPOTS SUR LE RESULTAT

Réconciliation de la charge d'impôts

Le rapprochement entre la charge d'impôts obtenue en appliquant le taux d'impôt effectif du groupe au résultat opérationnel avant impôts, et la charge d'impôts obtenue en appliquant le taux d'impôt théorique en vigueur pour les exercices 2006 et 2007 est le suivant :

(EUR milliers)	2007	2006
Réconciliation entre le taux d'impôt effectif et le taux d'impôt théorique applicable		
Résultat avant impôts	62.247	56.920
Charge d'impôts réelle sur base du taux d'impôt effectif	-19.841	-18.485
Taux d'impôt effectif	31,9%	32,5%
Eléments de réconciliation pour l'impôt théorique nominal		
Impact fiscal du Tax Shelter	-255	-255
Impact fiscal de la déduction pour intérêts notionnels	-287	-173
Impact fiscal des frais non déductibles	192	168
Impact fiscal des sur- ou sous-estimations pendant les exercices antérieurs	-	234
Autre augmentation (diminution)	271	256
Charge totale d'impôts des entités du groupe calculée sur base des taux locaux nominaux respectifs	-19.920	-18.256
Taux d'impôt théorique applicable (relatif aux activités d'EVS, hors XDC)	32,0%	32,1%

NOTE 8: OPERATIONS EN DISCONTINUITE

En date du 27 juin 2006, EVS a réduit sa participation dans le capital de XDC S.A. passant de 60,17% à 47,20% suite à une augmentation de capital non proportionnelle de EUR 12,5 millions à laquelle EVS a contribué à concurrence de EUR 2 millions. Sur base du pacte d'actionnaires amendé, EVS a perdu sa majorité au Conseil d'Administration et dès lors, ne contrôle plus XDC. L'intégralité du capital souscrit a été libérée. Ceci induit un changement dans la méthode de comptabilisation de XDC au sein des comptes d'EVS depuis le 27 juin 2007. Cependant, pour pouvoir effectuer une comparaison, les comptes du groupe pour 2006 présentent les chiffres de XDC selon la méthode de mise en équivalence. Durant l'exercice 2006, suite à la dilution de 13%, EVS a enregistré un profit de dilution de EUR 3,4 millions. Le 18 décembre 2007, EVS a souscrit à un emprunt subordonné émis par XDC qui porte un intérêt de 5% et arrive à échéance en décembre 2010 pour une contre-valeur de EUR 2,9 millions. Suite à cette souscription, EVS a reçu des warrants lui permettant de souscrire à 38% des nouvelles actions XDC dans 3 ans, ce qui diluerait la participation d'EVS dans XDC à 45%.

Les comptes de XDC et leur contribution dans les comptes consolidés d'EVS se présentent comme suit :

(EUR milliers)	2007	1 ^{er} semestre 2006	2 ^{eme} semestre 2006	2006 (1)
Chiffre d'affaires	2.488	907	1.416	-
EBITDA	-3.115	-1.681	-1.102	-
Résultat net de la période	-6.431	-2.976	-1.507	-
Fraction du capital détenu dans XDC	47,20%	60,17%	47,20%	-
Résultat net – part du groupe	-3.035	-1.796	-711	-2.507
Profit de dilution lié au refinancement de XDC	-	3.368	-	3.368
Contribution totale	-3.035	1.572	-711	861

(1) 60,17% jusqu'au 27 juin 2006 et 47,20% après.

La perte fiscale cumulée de XDC S.A. s'élève à EUR 17,8 millions au 31 décembre 2007. 20% de l'impôt différé actif cumulé relatif à ces pertes a été comptabilisé, augmentant les fonds propres de XDC de EUR 0,7 million au premier janvier 2007, et réduisant la perte nette de 2007 de EUR 0,5 million.

NOTE 9: INFORMATION SECTORIELLE

Le premier niveau de rapport est établi par zone géographique. La société est présente dans trois zones géographiques principales (même si la société est représentée dans le monde entier) qui sont les suivantes : les Amériques (NALA), l'Asie Pacifique (APAC) et l'Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMEA). Etant donné la centralisation dans un même lieu des principales ressources de la société (R&D, Production, Marketing, Finance & Administration), vu la nature des activités, vu la forte intégration verticale de l'organisation du groupe, en ce compris la conception des produits, la marge opérationnel (EBIT) par région ne diffère pas fondamentalement la marge opérationnelle EBIT du groupe.

NOTE 10: PERSONNEL

(en équivalents temps plein)	EVS TV
Moyenne 2006	152
Moyenne 2007	180
Variation	+18%
Au 31 décembre 2007	188

Le groupe a recruté du personnel supplémentaire pour renforcer les départements de R&D, ventes, marketing, formation et les équipes d'ingénieurs opérationnels, et ce afin de poursuivre sa croissance.

NOTE 11: TAUX DE CHANGE

Le taux de change qui influence principalement les états financiers consolidés est l'USD/EUR lequel a été pris en compte de la manière suivante :

Taux moyen de 2006	1,2557
Au 31 décembre 2006	1,3170
Taux moyen de 2007	1,3705
Au 31 décembre 2007	1,4721

NOTE 12: INSTRUMENTS FINANCIERS

Périodiquement, le groupe EVS mesure, sur un horizon annuel, son exposition attendue au risque de change transactionnel, principalement liée au risque EUR/USD. Etant donné que le groupe est «long» en USD et sur base des prévisions de ventes, EVS couvre ses flux nets en USD par des contrats de change à terme. Le résultat de ces couvertures est inscrit en résultat financier.

Au 31 décembre 2007, le groupe détenait USD 10,0 millions en contrats de change à terme pour couvrir 50% des ventes futures en dollars, avec une échéance moyenne au 26 août 2008, et avec un taux de change moyen EUR/USD de 1,4083.

NOTE 13: EVENEMENTS POSTERIEURS A LA DATE DE CLOTURE

Il n'y a aucun événement significatif postérieur à la date de clôture.